

Antes de firmar más TLC urge elevar la competitividad (El Financiero 25/08/10)

Antes de firmar más TLC urge elevar la competitividad (El Financiero 25/08/10) Ivette Saldaña Miércoles, 25 de agosto de 2010 Sin consenso, los acuerdos con Corea y Perú, advierte el Comce. Hay que analizar producto por producto para ver afectaciones. Gobierno e IP deben retomar el diálogo: De la Mora. - ACUERDOS COMERCIALES, SÓLO CON DIÁLOGO SERIO La falta de consensos internos por la determinación del gobierno federal de firmar más Tratados de Libre Comercio (TLC) y la negativa a ello del sector privado, hace más difícil aumentar los 11 que ya tenemos, por lo que el ofrecimiento del Ejecutivo mexicano de que sí negociaremos con Corea y Perú parece difícil de alcanzar. Según la consultora en comercio internacional de la firma LMM Consulting, Luz María de la Mora, nuestras autoridades han anunciado que retomarán las conversaciones con los coreanos no obstante la oposición de la iniciativa privada. El 1 de julio anterior, en un discurso durante la visita de su homólogo coreano, el primer mandatario Felipe Calderón dijo: "El presidente Lee y yo hemos acordado seguir trabajando para reanudar" las pláticas "acerca de un tratado de libre de comercio entre México y Corea, que se ha venido negociando desde hace tiempo". Lo anterior, apuntó, "a fin de promover un intercambio comercial más activo, facilitar las inversiones en ambos países y acelerar el crecimiento, tanto de Corea como de México". Pese a ello, el presidente del Consejo Empresarial Mexicano de Comercio Exterior, Valentín Díez Morodo, dijo que la iniciativa privada de México "no está hablando de un tratado" comercial con los coreanos, aunque "no nos estamos negados a que haya pláticas para complementar el comercio", además de que son bienvenidas todas las inversiones de Corea en México. Afectaciones Pero antes de hablar de un tratado se necesita analizar producto por producto para ver qué afectaciones podría haber, aclaró Díez Morodo. Luz María de la Mora dijo que se necesita retomar "un diálogo serio" entre autoridades y empresarios con visión de futuro que permita establecer una agenda que contribuya primero a incrementar la competitividad y después a pensar en nuevos tratados. "El sector público debe impulsar el desarrollo de un sector exportador nacional como lo hace cualquier país apoyando con financiamiento para el desarrollo de productos, su exportación, exploración de nuevos mercados, capacitación y fomento de una cultura empresarial, lo que requiere de recursos, de presupuesto, porque la promoción es una inversión que se debe realizar como país." La principal oposición del lado mexicano a firmar un tratado con Corea proviene de las industrias siderúrgica, automotriz, de electrodomésticos y textil-confección, mientras que la mayor ventaja que tendríamos con los coreanos sería para exportar productos agroalimentarios. Con Perú, la negativa es de los productores agropecuarios mexicanos, porque se piensa que hay problemas sanitarios en esa nación sudamericana. Sin embargo, aun con un tratado comercial no entrarían los productos libremente mientras no cumplan con las normas fitosanitarias y zoonosanitarias que impone nuestro país.