Se debe perfeccionar el TLCAN: Peter Van Loan (El Financiero 25/01/11)

Se debe perfeccionar el TLCAN: Peter Van Loan (El Financiero 25/01/11)Ivette Saldaña Martes, 25 de enero de 2011 •Inviable, una "unión" como en Europa. Peter Van Loan. (Foto: Reuters) · TLCAN, NUNCA UNA "UNIÓN" El proceso de integración comercial de Norteamérica es continuo y nunca acaba, pero no deberá copiar esquemas como el de la unión económica que se tiene en Europa, aseguró el ministro de Comercio Internacional de Canadá, Peter Van Loan. Afirmó que si hace 17 años algunos habitantes de la región cuestionaron el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) entre México, Canadá y Estados Unidos, ahora nadie lo hace porque han visto los beneficios del acuerdo comercial. Sin embargo, dijo que la integración "es un proceso que no tiene final", en el que se debe trabajar continuamente en mejorar todos los mecanismos, como las regulaciones, y por eso en la reunión ministerial de la Comisión de Libre Comercio del TLCAN, realizada a principios de este mes, se decidió analizar un cuarto paquete de cambios a las reglas de origen. Declaró en entrevista exclusiva que se trata de un grupo de productos en los que habría posibilidad de flexibilizar las reglas de origen; es decir, el porcentaje de contenido regional que deben tener, a fin de ser más competitivos. Ventajas Peter Van Loan aseguró que antes de que entrara en vigor el TLCAN y hasta en los primeros años, personas de diversos sectores cuestionaron los logros, pero más los beneficios que daría a la población canadiense un tratado como tal, pero ahora ya se vio que trajo ventajas, y muchas. Por eso Canadá sigue buscando nuevos socios en el mundo con los cuales tener tratados de libre comercio. A la fecha ya son siete acuerdos -en vigor y a punto de entrar- con 50 países, considerando a los 27 de la Unión Europea, que son también sus socios comerciales. Para Peter Van Loan, a 17 años de que entró en vigor el TLCAN los beneficios arancelarios ya se lograron y ahora se requiere una cooperación regulatoria, adopción de nuevos estándares, homologación de normas, a fin de tener reglas comunes en la región de Norteamérica. Rechazó que eso signifique tener una unión aduanera, económica y monetaria, ya que, dijo, ni Canadá ni México, ni Estados Unidos quieren perder su identidad como país, como sucedió en otras regiones. Cada uno quiere seguir siendo un país con autonomía en sus decisiones. Explicó que por eso no se piensa conformar un bloque como el de la Unión Europea, ni tampoco en un mercado común como el que tienen Brasil, Argentina, Paraguay y Uruguay. Para el ministro de Comercio Internacional de Canadá, uno de los objetivos más importantes a enfrentar después de la crisis de 2009, es trabajar como países socios para impulsar el crecimiento económico y la creación de empleo en América del Norte. Afirmó que ahora se busca que el TLCAN ayude a que haya un flujo más efectivo de las mercancías que se comercian entre los tres territorios, ya que el valor de las transacciones en Norteamérica se duplicó del primero de enero de 1994 a la fecha. Para hacerlo aún más ágil y eficiente se requiere eliminar obstáculos al comercio. De 1993 a 2009 el comercio entre los tres países miembros del Tratado creció de 288 mil millones de dólares a 701 mil millones de dólares, lo que significa que diariamente los socios del TLCAN comercian 1.9 mil millones de dólares.