

Piden empresarios agilizar el flujo de mercancías en la región TLCAN

Piden empresarios agilizar el flujo de mercancías en la región TLCAN (El Financiero 03/03/08) Ivette Saldaña Lunes, 3 de marzo de 2008 Fronteras seguras, el "coco" de empresarios: Paredes. Preocupan al sector costos y tiempos. Concretar medidas de competitividad, reto. El incremento de costos y de tiempo en el cruce de mercancía hacia Estados Unidos, es el gran problema que enfrentan los hombres de negocios de México y Canadá, por lo que pidieron a los ministros de Comercio de los tres países de Norteamérica hacer más ágiles los mecanismos para la entrada y salida de productos. Armando Paredes, presidente del Consejo Coordinador Empresarial (CCE) y miembro del Consejo de Competitividad de América del Norte (NACC), dijo que "las fronteras seguras y el flujo de mercancía hacia EU es el coco de todos (los emprendedores), y lo que queremos es agilizarlo sin poner en riesgo la salvaguarda". Ésa fue la principal preocupación que plantearon los hombres de negocios del área a los secretarios de Economía de México, Eduardo Sojo, y de Comercio de EU, Carlos Gutiérrez, y al ministro de Industria y Comercio de Canadá, Jim Prentice, apuntó. Tras concluir la reunión entre los ministros que asistieron al encuentro de la Alianza para la Seguridad y Prosperidad de América del Norte (ASPAN), el jueves en San José del Cabo, Baja California Sur, Paredes comentó que el grupo de diez empresarios mexicanos presentaron a sus contrapartes estadounidenses y canadienses una propuesta para crear una institución o un think tank que se encargue de dar seguimiento e impulsar las 51 propuestas que hicieron el año pasado. "Planteamos la posibilidad de tener una institución que pueda trabajar en concretar las medidas de competitividad de los empresarios de los tres países", las cuales giran en torno a tres temas: facilitación fronteriza, cooperación energética y regulatoria. En agosto de 2007, los 30 emprendedores que integran el NACC -diez por cada nación- presentaron las 51 iniciativas a los líderes de la ASPAN, y una de las más importantes tiene que ver con "institucionalizar los procedimientos", a fin de tener resultados concretos y que las sugerencias no queden en el aire. Un mes después, en septiembre, el gobierno mexicano dio respuesta a los planteamientos, asegurando que la mayoría son viables, en tanto que un 12 por ciento será difícil de concretar. En el documento respectivo que entregó el Ejecutivo mexicano a los empresarios, les explicó que la mayoría de las recomendaciones en materia energética se palomearon, pero hay otras que se consideraron poco viables porque requieren de mayor análisis y negociación con Estados Unidos.