Proyectos de BMV por materializar, crecimiento e internacionalización (El Financiero 10/01/12)

Proyectos de BMV por materializar, crecimiento e internacionalización (El Financiero 10/01/12)Clara Zepeda Hurtado Martes, 10 de enero de 2012 Integración con el Mila, reto en 2012. Prepara nueva plataforma de operación. Téllez presenta hoy perspectivas para el año. . BMV, A FORMALIZAR PROYECTOS EN 2012 En medio de riesgos económicos, geopolíticos y de elecciones en diversos países, que auguran vaivenes en sentimiento y volatilidad de los mercados, el Grupo Bolsa Mexicana de Valores (BMV) tendrá que materializar proyectos de crecimiento e internacionalización en 2012. La BMV concentrará buena parte del año en cristalizar la integración con el Mercado Integrado Latinoamericano (Mila), "reto que no será nada fácil", según directivos de la entidad bursátil; además, la meta para el Mercado Mexicano de Derivados (MexDer) en 2012 será crecer la operación dentro de la alianza estratégica con el Chicago Mercantile Exchange (CME). En tanto, las nuevas exigencias para el mundo bursátil y la creciente demanda por parte de grandes inversionistas, entre los que se cuentan hedge funds y hasta fondos de operación logarítmica, llevaron a la Bolsa Mexicana a desarrollar una plataforma acorde a sus exigencias, con el nuevo motor central que está listo este año. Pese a un panorama económico para 2012 poco alentador, ya que se espera un crecimiento lento a nivel global con amplias divergencias entre regiones y países, la Bolsa Mexicana esperará a que se abran ventanas de oportunidad para que se reabran las ofertas públicas accionarias, lleguen nuevas Fibras, se hagan más colocaciones de certificados de capital de desarrollo (CKDes) y no se detenga el financiamiento vía deuda privada. Con estos proyectos bajo el brazo, Luis Téllez, presidente de la BMV, junto con los directores generales adjunto, presentará este martes sus perspectivas para el año. "La integración al Mila será un reto para la Bolsa Mexicana este año, nos vamos a concentrar en ello, pero reconozco que no será un reto fácil, va a ser un 2012 de mucho trabajo", afirma Javier Artigas Alarcón, director general adjunto de Planeación Estratégica y Promoción del Grupo BMV. Pedro Zorrilla Velasco, director general adjunto de Servicios Corporativos y Relaciones Gubernamentales del Grupo BMV, precisa que "vamos a estudiar muy bien lo que hicieron Chile, Perú y Colombia en su modelo de ruteo de órdenes, para ser compatibles en la forma de cómo se comunican las plataformas; hay un tema estrictamente tecnológico y otro de protocolo de comunicación". Innovación Otro reto para la Bolsa Mexicana es el de promoción, afirma Zorrilla, con el fin de que esta integración rinda frutos en términos transaccionales, pero también, y de manera especial, para tener un mercado más profundo para colocaciones accionarias. "En 2012 necesitamos más nueces que ruido, en lo referente a la asociación con el CME, ya que tenemos el compromiso de que lo que firmamos en 2010 y que entregamos en 2011, funcione y crezca en el año", destaca Jorge Alegría, director general del MexDer. Un tema importantísimo para MexDer, igual de importante que el CME, es entregarle a los clientes una solución que les permita seguir haciendo negocio, satisfaga sus necesidades en materia de administración de riesgos y disminución de líneas de crédito, con adaptaciones de los mercados over the counter (OTC) al mercado organizado. La BMV está completando una plataforma para procesar órdenes 200 veces más rápido, al que se la ha denominado "motor central"; el sistema comenzará a operar en mayo y haría de la BMV una de las bolsas más rápidas del mundo. Europa, que mantiene a los inversionistas indecisos en sus posiciones de riesgo, genera volatilidad en los mercados financieros, por lo que contra este escenario tendrán que navegar las empresas en bolsa y las que busquen financiamiento en la BMV este año.