

El TLCAN requiere ajustes: Jaime Serra (El Financiero 26/04/12)

El TLCAN requiere ajustes: Jaime Serra (El Financiero 26/04/12) Ivette Saldaña Jueves, 26 de abril de 2012 Hay debilidad en los organismos de resolución de diferencias. Alerta sobre posible obstáculo al intercambio de bienes y servicios. Caída de la economía, principal causa de la desaceleración comercial. - LENTAS, LAS DISPUTAS EN EL TLCAN: SERRA El surgimiento de diferencias comerciales tiene una relación directa con el aumento del volumen de bienes y servicios que se intercambian; el problema es que aun cuando hay mecanismos de resolución de esos conflictos ha habido dificultad para implementar los fallos, como sucede en el TLCAN, en el que hay "relativa debilidad" para cumplirlos. Por ello el exsecretario de la entonces Secretaría de Comercio y Fomento Industrial y principal negociador del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), Jaime Serra Puche, consideró necesario que en este acuerdo se tengan arreglos institucionales más verticales y cuerpos de resolución con más autoridad. Además, advirtió, actualmente el gobierno de Estados Unidos está conformando un organismo encargado de vigilar que sus socios comerciales cumplan con sus compromisos internacionales, llamado Inter Agency Trade Enforcement Center, que en principio está dirigido al comercio con China; sin embargo, hay que vigilar que no afecte a nuestro país. En entrevista exclusiva, Serra Puche manifestó que las autoridades mexicanas deben estar alertas a que ese nuevo organismo no genere obstáculos al intercambio de bienes y servicios entre Estados Unidos y México. Dijo que es normal que entre nuestro país y EU surjan diferencias comerciales, pero aun así son más las que se tienen contra China; además, el TLCAN tiene mecanismos de resolución de diferencias comerciales. No obstante admitió que "las resoluciones se han implementado con relativa debilidad, y en la forma en que se armaron las instituciones no se pusieron esquemas de suficiente autoridad para que no tardaran tanto" en resolver los casos. Serra Puche, quien también fue secretario de Hacienda en el sexenio de Ernesto Zedillo, apuntó: "Hay que aceptar que las disputas comerciales son muy lentas, y bajo esa premisa encontrar mecanismos más rápidos". Proteccionismo Acerca del proteccionismo y las consecuencias de la caída de la actividad productiva en el comercio dijo que la desaceleración en el ritmo de intercambio de bienes en el mundo tiene que ver más con la caída de la economía que con las medidas de protección que han tomado los gobiernos. Serra, ahora director de SAI consultores, dijo que por ejemplo los productores chinos enfrentan más medidas antidumping que México, y aún así siguen exportando grandes volúmenes de mercancía. Eso significa que las medidas proteccionistas no son la causa de la disminución del comercio internacional. Una de las situaciones más fuertes de proteccionismo que ha enfrentado nuestro país fue la renegociación del acuerdo automotriz que tenemos con Brasil, una modificación que sería "inconcebible" en el TLCAN, porque sus reglas no permiten hacer cambios. Hacer un cambio como el del acuerdo automotriz con Brasil (ACE 55) "sería una violación de tal magnitud que tendrías" mecanismos para proteger al país de una situación así. Los tratados totales cuentan con una protección mayor que los de alcance parcial, y ésa es la gran ventaja que hay con el TLCAN, que tiene contemplados mecanismos para resolver diferencias, resaltó.