

Petroquímica, negocio que crece, salvo en Pemex (El Financiero 11/06/12)

Petroquímica, negocio que crece, salvo en Pemex (El Financiero 11/06/12) Esther Arzate Lunes, 11 de junio de 2012 Alpek y Mexichem, con volúmenes crecientes de ventas. La paraestatal perdió en el primer tercio de 2011. Cerró plantas; prioridad en inversión al petróleo. - GRAN POTENCIAL DEL SECTOR PETROQUÍMICO El negocio petroquímico en Petróleos Mexicanos (Pemex) opera con números rojos; es donde menos invierte la paraestatal y, por supuesto, es el que menores ingresos reporta, mientras que para otras empresas del sector privado la química y petroquímica representan una mina de oro con proyecciones cada vez más positivas. Con el tiempo, Pemex Petroquímica (PPQ), subsidiaria de Pemex, ha ido cancelando producción y su participación en el mercado cada vez se deteriora más, pero empresas que participan en la misma industria como Alpek, Mexichem y Cydsa, por mencionar algunas, muestran crecimiento en ventas con utilidades. Algunas le compran insumos a la paraestatal. Gilberto Ortiz, presidente de la Comisión de Energéticos de Canacintra, resumió las diferencias entre las empresas del sector privado que son exitosas y PPQ: en la iniciativa privada hay controles de productividad, no hay exceso de personal, las decisiones se toman rápido y los directivos tienen visión de largo plazo. En Pemex, dijo, ocurre todo lo contrario. El consejero profesional de Pemex, Fluvio Ruiz Alarcón, señaló que Pemex es la cuarta petrolera del mundo por el volumen de petróleo que explota y Pemex Exploración y Producción (PEP), la subsidiaria encargada de explorar y explotar los hidrocarburos, capta el 85 por ciento de la inversión total de la paraestatal. En contraste, la industria petroquímica mexicana pasó del quinto lugar como potencia mundial en la década de los ochenta al sitio 64 en la actualidad y PPQ es el organismo subsidiario que menos recursos de inversión recibe. Sus plantas en lugar de expandirse se han ido cerrando y disminuyendo operaciones. "No hay un equilibrio en los sectores de producción y transformación de Pemex", lamentó. Coincidió con Gilberto Ortiz en que la administración de la paraestatal ha mantenido -desde el gobierno de Carlos Salinas de Gortari, cuando se pretendió privatizar los complejos petroquímicos- una visión cortoplacista recargada en la necesidad de obtener ingresos fiscales inmediatos con la explotación y venta del petróleo crudo. A diferencia de Pemex, la empresa francesa Total obtiene la tercera parte de sus ingresos de su división petroquímica y los grandes consorcios mantienen ese negocio con utilidades. Aunque en términos estrictos los resultados de PPQ no son comparables con otras empresas debido a que no comercializan los mismos productos y sus mercados son diferentes, existen compañías del sector con relevancia en México, cuyos negocios químicos y petroquímicos son rentables y crecen. Algunos compran insumos a la paraestatal o quieren asociarse con ésta. Los datos Mientras Pemex Petroquímica reportó ingresos por nueve mil 518 millones de pesos en el primer trimestre de este año, Mexichem, una empresa mexicana dedicada a la elaboración de productos químicos, petroquímicos, ácido fluorhídrico y extracción de fluorita para la producción de cloro, sosa cáustica, hipoclorito de sodio, policloruro de vinilo y ácido fluorhídrico, entre otros, reportó ventas por nueve mil 833 millones de pesos, sólo en su división química y petroquímica. En total obtuvo 13 mil 515 millones de pesos. El negocio petroquímico de Alfa, la hoy escindida Alpek, reportó ingresos totales en los primeros tres meses de este año por 24 mil 828 millones de pesos y una utilidad neta de mil 252 millones de pesos. La empresa tiene plantas en México, Estados Unidos y Argentina, en dos segmentos de negocio principales: dentro de la cadena del poliéster -PTA, PET y fibras de poliéster, para el empaque de alimentos, bebidas y textiles- y productos plásticos y químicos -polipropileno, poliestireno expandible, poliuretanos, caprolactama, fertilizantes-. "Somos la compañía petroquímica más grande de México y la segunda de Latinoamérica, con base en las ventas netas de 2011", indica la propia empresa. El aumento en sus ingresos en el primer trimestre del año se reflejó sobre todo por mayores volúmenes de venta en la cadena de poliéster, debido a la adquisición de activos y menores precios del gas natural. Por su parte, Cydsa reportó en su segmento de Productos y Especialidades Químicas, donde elabora productos como sal, cloro, sosa cáustica y gases refrigerantes mediante las compañías Sales del Istmo, Industria Química del Istmo, Iquisa Santa Clara y Quimobásicos, mil 313 millones de pesos, con una utilidad de 67 millones de pesos. En contraste con las empresas privadas, PPQ redujo en el primer trimestre su producción de petroquímicos 13.6 por ciento, buscando más rentabilidad. Redujo producción en cadena de aromáticos, derivados del metano, y registró un aumento en la cadena de propileno y derivados. Gilberto Ortiz citó que mientras en PPQ las plantas se han vuelto obsoletas y la paraestatal invierte poco para modernizarlas y actualizarlas -cualquier pequeña inversión pasa por un tortuoso proceso-, las inversiones privadas toman decisiones oportunas y hacen los cambios necesarios para seguir produciendo y mejorar sus procesos.