

Argentina no aceptó reciprocidad (El Financiero 28/06/12)

Argentina no aceptó reciprocidad (El Financiero 28/06/12) Ivette Saldaña Jueves, 28 de junio de 2012 Hubo negociaciones y pidió recortar en 60% exportaciones de autos mexicanos. Pretendía manejar un cupo de 400 mdd: De Rosenzweig. Brasil, caso diferente; las ventas hacia ese país aumentaron 61.6%. - ALGUNOS TIENEN MIEDO DE COMPETIR CON MÉXICO Los gobiernos de México y Argentina negociaron mecanismos para incrementar el comercio bilateral, pero las autoridades del país sudamericano sólo querían un paquete de acceso que los beneficiara, y sin reciprocidad alguna, poniendo como condición que se recortaran en 60 por ciento nuestras exportaciones de autos a su territorio. Esa condición no fue aceptada por los productores de vehículos en México. Además, no había elementos para renegociar el llamado acuerdo en materia automotriz (ACE 55), como sí lo hubo con Brasil, donde se dio un aumento súbito de las exportaciones de automóviles mexicanos, de 61.6 por ciento de 2010 a 2011, mientras que con los argentinos el incremento sólo fue de 0.9 por ciento. El subsecretario de Comercio Exterior de la Secretaría de Economía (SE), Francisco de Rosenzweig, aseguró que los argentinos querían topar a 400 millones de dólares la entrada de autos mexicanos a su mercado, un cupo que sería administrado también por ellos. Pedían que esa misma cifra se les mantuviera a ellos, lo que significaba que mientras nos fijaban un tope máximo, ellos podrían incrementar sus ventas a nuestro país, ya que actualmente sólo nos venden 305 millones de dólares. Sin embargo, eso no se permitió porque significaría reducir en 60 por ciento el valor de las importaciones que realiza Argentina de autos mexicanos, que en 2011 fue de 998.4 millones de dólares. Así que se buscó renegociar el Acuerdo de Complementación Económica 6 (ACE 6) que tenemos con ese país para diversos productos, y hasta se les ofreció aumentar en 800 millones de dólares las compras mexicanas de productos argentinos, explicó De Rosenzweig. Para ello se organizarían dos misiones comerciales: una en julio y otra en agosto. Se les planteó que se les podrían comprar algunos modelos de autos, pero dijeron no tener capacidad de exportación de esas unidades. No obstante, el 21 y 22 de mayo la secretaria de Comercio Exterior de Argentina, Beatriz Paglieri, y la vicedirectora de Asuntos Económicos del Ministerio de Relaciones Exteriores, Cecilia Nahon, visitaron México y no aceptaron un paquete de acceso recíproco. Sólo querían negociar en términos que favorecieran a su país. Por ello "analizamos un incremento de aranceles de manera consistente con los lineamientos de la Organización Mundial del Comercio (OMC), y en paralelo iríamos a la Aladi (Asociación Latinoamericana de Integración)", además de que ante ese organismo internacional se presentarían otros casos contra Argentina por imponer trabas al comercio mundial. Evitar ruptura: Coece Rafael Urquiza, encargado de la Coordinación de Organismos Empresariales de Comercio Exterior (Coece), la solución que se tome debe analizarse, porque "no queremos hacer el tema más grave". De ahí que se continúa la evaluación del gobierno de México en torno a cómo responder a Argentina por la suspensión de los beneficios del llamado ACE 55, porque autoridades y empresarios están de acuerdo en que no se quiere una ruptura definitiva, aclaró. Para el director técnico de comercio exterior del Consejo Empresarial Mexicano de Comercio Exterior (Comce), Fernando Ruiz Huarte, lo mejor sería que se negociara con Argentina, porque sería más rápido que obtener un fallo si se elige ir a la controversia comercial. La especialista en comercio exterior Luz María de la Mora indicó que dentro del ACE 6 existen mecanismos de solución de controversias que pudieron haber llevado a la constitución de un grupo de expertos que hubieran tenido 90 días para resolver el caso. Finalmente no se logró, dijo, y se terminó con la suspensión de concesiones de la que habla el artículo 23 del ACE 6.