

## Empresarios del calzado sacrifican utilidades (El Financiero 31/08/12)

Empresarios del calzado sacrifican utilidades (El Financiero 31/08/12) Isabel Becerril / enviada. Viernes, 31 de agosto de 2012 Absorben costos, pero no descartan alzas por encarecimiento de insumos. LEÓN, Gto., 30 de agosto.- Los empresarios del calzado no sólo enfrentan la competencia desleal de los chinos, sino que a nivel interno han tenido que sacrificar utilidades para no perder a los clientes nacionales. En el primer semestre estos fabricantes registraron incrementos de entre 3 y 10 por ciento en sus materias primas, y no pudieron trasladar estas alzas al producto final, porque de hacerlo perderían a su comprador, dijo Ysmael López García, presidente de la Cámara de la Industria del Calzado del Estado de Guanajuato (CICEG). Sin embargo, advirtió, en las próximas semanas llega un segundo aumento, sobre todo en la piel, así que "se verán en la necesidad de elevar el precio del calzado. Aseguró que ya no están "en condiciones de seguir perdiendo utilidades ni de aguantar más alzas en sus materias primas". Mencionó que el alza que más ha golpeado al sector ha sido la de 10 por ciento al cuero, producto que se ha encarecido porque también es importante para la industria automotriz. Entrevistado en el marco del 67 Salón Internacional de la Piel y el Calzado (Sapica), que se lleva a cabo aquí, López García dio a conocer la postura del sector sobre las negociaciones del Acuerdo Estratégico Transpacífico de Asociación Económica (TPP, por sus siglas en inglés). Indicó que hay países que integran el TPP, como Malasia y Vietnam, con los que México no tiene firmados acuerdos comerciales. Malasia, aunque no tiene una gran producción de calzado, sí está a distorsionando los precios en México, porque muchas de sus exportaciones a nuestro país las hace a precios subvaluados (por abajo del valor real); "de hecho, es el más sucio de los jugadores que le comercializa al país". Vietnam tiene un alto grado de producción, de manera que sería un competidor muy fuerte en materia de calzado, y si "de pilón les vamos a dar preferencias arancelarias, la situación se le puede complicar todavía más a los zapateros mexicanos". Riesgos, TPP Comentó que los industriales del ramo ya enviaron a la Confederación de Cámaras Industriales (Concamin) un análisis de los riesgos que se observan para este sector en la negociación del TPP. Aclaró que no se oponen a la negociación de ese acuerdo, pero sí piden que esta industria sea considerada como muy sensible, para que el gobierno haga lo conducente a la hora de que tome las decisiones. El gobierno debe tener muy presente que México ya no cuenta con "muchas canicas" para negociar con los países que integran el TPP"; esto, al haber eliminado los aranceles a los países con los que no tiene firmados TLC. Entonces ahora hay que cuidar que "no se nos haga un daño mayor". Adelantó que la próxima semana se reunirán con la subsecretaria de Industria y Comercio, Lorenza Martínez, para darle a conocer los argumentos de los empresarios sobre la demanda de volver a aplicar el 35 por ciento de cuotas a por lo menos 17 fracciones arancelarias de calzado chino, que representan 85 por ciento de la producción nacional, que comprenden artículos de textil, piel y sintéticos, y que se producen en México.