

Reduce México costo comercial (Reforma 11/02/13)

Reduce México costo comercial (Reforma 11/02/13) Resulta para EU más barato su trato con el País, que con cualquier otro Por Ulises Díaz Cd. de México México (11 febrero 2013).- Entre México y Estados Unidos se ha logrado un costo en el comercio que es comparativamente mucho más competitivo que entre los otros socios que tiene ese país del norte, documentan estadísticas del Banco Mundial. El costo en 2010 por comercializar productos agrícolas entre México y EU fue 51 por ciento del valor de los bienes intercambiados. En cuanto a manufacturas, se calcula un costo de 37 por ciento del valor de todos los productos, mientras que para otro tipo de bienes fue de 38 por ciento. La estimación del costo incluye aranceles, transporte, trámites y movimientos aduanales y efectos del tipo de cambio. De acuerdo con el Banco Mundial, esta metodología se desarrolló para medir la eficiencia del comercio bilateral en diversas zonas del mundo. Así, México tiene una clara ventaja competitiva respecto a 11 de los 15 socios comerciales más importantes en Estados Unidos, puesto que no hay información para Canadá, Arabia Saudita, Taiwán y Venezuela. De los otros socios, el que más se acerca en costos de transacciones fue Países Bajos. El comercio bilateral entre EU y esta nación, tiene un costo de 37 por ciento del valor de las manufacturas. En el caso de China, los costos fueron menos competitivos. En productos agrícolas la relación fue de 109 por ciento del valor de los bienes, y en manufacturas y otros bienes, 69 por ciento. "Esta complementariedad se ha logrado por varios factores porque gracias al acuerdo de libre comercio casi no hay aranceles. Estos costos se refieren a logística y capacidades de importación y exportación por trámite", opinó Manuel Díaz, presidente de Grupo Ei, empresa comercializadora. En ese sentido, argumentó, el País es muy competitivo porque ha desarrollado capacidad instalada para la exportación. Según Díaz, a lo largo del tiempo que se ha tenido el TLCAN se han ido eliminando trabas para el comercio, aunque aún falta. "Para una empresa estadounidense es más fácil exportar hacia México que del País hacia allá, porque ellos pueden hacer declaraciones por internet, no requieren agentes aduanales ni otros procesos mientras que aquí todavía hay estos requisitos", indicó. Copyright © Grupo Reforma Servicio Informativo