

## Apoyará una alianza exportación de Pymes (Reforma 25/02/13)

Apoyará una alianza exportación de Pymes (Reforma 25/02/13) Por Ulises Díaz Cd. de México México (25 febrero 2013).- Para ayudar a pequeñas y medianas empresas (Pymes) a que puedan hacer negocios en tres continentes, América, Europa y Asia, un grupo de empresarios mexicanos formaron la consultora Three Alliance (Alianza de los Tres) para ofrecer servicios de promoción comercial mediante una red instalada en esas tres regiones. Se trata de la unión de los despachos Promotores Internacionales, de México; La Nao Group, de Hong Kong, y Medina Cuadros, de España. "La idea de esta asociación estratégica es poder coadyuvar a la internacionalización de empresas y el comercio de bienes y servicios en estos tres países, que a su vez nos servirán como puerta de entrada hacia sus respectivos continentes", explicó Andrés Massieu, socio director de la firma Promotores Internacionales. La razón por la cual los servicios de estas firmas se enfocarán a trabajar con Pymes es que estos especialistas encontraron que hay un vacío muy grande en la prestación de servicios enfocado a este sector, que además también se caracteriza por no poder tener tantos recursos para emprender su internacionalización. "Mientras que las grandes empresas y las multinacionales tienen posibilidades a donde van porque cuentan con una infraestructura desarrollada, para las Pymes hay que encontrar huecos para intentar vender o establecerse en otros países", explicó Manuel Medina, socio fundador de Medina Cuadros. Evaristo Treviño, de la Nao Group, señaló que para las empresas que quieren llegar a un nuevo mercado, contar con el respaldo de una firma que ya tiene experiencia hace que se reduzcan los costos de entrada. "Desde el punto de vista fiscal y de generación de utilidades recurrir a una empresa guía resulta más conveniente y desde el enfoque mercadológico, tener puertas de entrada con compañías que están bien colocadas, es una ventaja competitiva", explicó. Además, una ventaja adicional que tiene el recurrir a un servicio de esta clase es que en el momento de hacer comercio ayudan a superar las barreras no arancelarias que existen, que actualmente son más complejas que las arancelarias. "Nosotros vamos asesorando y señalando cuáles son los requisitos para ayudar con trámites administrativos, encontramos algunas barreras administrativas que son las que actualmente son más complejas de resolver a pesar de los acuerdos comerciales que existen", precisó Medina. Copyright © Grupo Reforma Servicio Informativo