

Caen 17.3% fusiones en 2013 (Reforma 26/03/14)

Caen 17.3% fusiones en 2013 (Reforma 26/03/14) Por Reuters Nueva York Estados Unidos (26 marzo 2014).- La actividad de fusiones y adquisiciones entre los mercados desarrollados y emergentes alcanzó un mínimo récord en el 2013, al caer 17.3 por ciento frente al año anterior debido a un crecimiento económico todavía frágil y a la agitación política, mostró hoy un nuevo sondeo. Las compañías estadounidenses, aunque aún son las principales compradoras de activos en mercados emergentes, vieron una contracción en su actividad de fusiones y adquisiciones el año pasado, con 220 acuerdos completados respecto a 226 en el 2012, según la firma de servicios de auditoría, impuestos y asesoría empresarial KPMG. KPMG indicó que el flujo de acuerdos a nivel global entre las economías desarrolladas y de alto crecimiento se redujo a mil 682 transacciones el año pasado, frente a 2 mil 033 en el 2012. En la segunda mitad del año pasado se completaron 810 transacciones, la menor cantidad de acuerdos de fusiones y adquisiciones que involucran a compañías de mercados emergentes, ya sea como objetivo o como comprador, que se haya visto en un periodo de seis meses desde que KPMG inició las recopilaciones en 2005. El número de acuerdos completados por las compañías estadounidenses cayó a 98 en el segundo semestre del año pasado, frente a 122 en los primeros seis meses del 2013, marcando la menor cantidad de compras lideradas por Estados Unidos que se haya visto desde que comenzó el sondeo. "Con la desaceleración del crecimiento económico y la agitación política en algunos mercados emergentes, las compañías en los mercados desarrollados están evitando las adquisiciones transfronterizas", dijo en un comunicado Mark Barnes, líder nacional de prácticas de mercados de alto crecimiento en Estados Unidos para KPMG. "Aunque regiones como Centroamérica y Europa presentan acceso a nuevos grupos de consumidores, y existen oportunidades adicionales de expansión en otros mercados emergentes de rápido crecimiento, los inversionistas están yendo a lo seguro al mantenerse al margen por ahora para evitar los riesgos asociados a expandir la presencia global de sus organizaciones", dijo. El estudio mostró que las compañías en mercados emergentes elevaron sus compras de activos en mercados desarrollados en 7 por ciento en el segundo semestre del año pasado, con 190 transacciones completadas frente a 177 en los primeros seis meses del 2013. Copyright © Grupo Reforma Servicio Informativo