

Cae en EU otra víctima del crudo shale (Reforma 10/03/15)

Cae en EU otra víctima del crudo shale (Reforma 10/03/15) Por Bloomberg Nueva York Estados Unidos (10 marzo 2015).- Whiting Petroleum es la última víctima del modelo de negocio basado en el crudo shale en Estados Unidos. El modelo está basado en adquisiciones de tierras a gran escala y a cualquier precio, y en una producción masiva para lograr las metas de crecimiento. En el caso de Whiting, también está la compra, a base de deuda, de Kodiak Oil y Gas, uno de los grandes jugadores en el cuenca Bakken. El acuerdo se cerró en 3 mil 800 millones de dólares en diciembre pasado, cuando el precio del crudo promedió 66 dólares por barril. Pero la empresa está buscando un comprador a pesar de tener una posición premium en la cuenca Bakken, en Dakota del Norte. Las áreas comerciales de Bakken comercializan el crudo WTI en 45 dólares por barril en promedio y tienen un estimado promedio de recuperación de 650 mil barriles de crudo equivalente. La empresa cerró el 2014 con un flujo de efectivo en caja negativo de casi 3 mil millones de dólares y una razón de deuda/valor del 100 por ciento. El incremento en la deuda fue debido a la compra de Kodiak. Whiting es el típico jugador independiente de crudo shale en Estados Unidos que opera con un perpetuo flujo negativo de efectivo y deuda. Los inversionistas ignoraron el pobre desempeño financiero mientras que los precios del crudo estuvieron altos. Las empresas reclamaron altos márgenes cuando los precios del petróleo estaban en 95 dólares por barril, a pesar de un flujo de caja negativo. El capital fluyó a estas empresas porque pagaron rendimientos premium para la deuda y oferta de valores, a menudo en el rango de 6 a 9 por ciento. En un mundo con tasas de interés de casi cero, estos rendimientos fueron irresistibles porque las inversiones se encontraban en Estados Unidos y respaldados supuestamente por un bien. Cuando los precios del petróleo comenzaron a caer a mediados de 2014, el precio de las acciones de la mayoría de las empresas de energía cayeron. A finales de agosto de 2014, la acción de Whiting se vendió en 93 dólares, pero cerró a 34 dólares el pasado viernes. Cuando el valor de los activos cayó por debajo de ciertos umbrales, los convenios de deuda se activan y Whiting debe encontrar una manera de satisfacer estos pedidos. La venta de la compañía parece ser la única opción. Whiting es un presagio del futuro para las empresas con un modelo de negocio similar, siempre y cuando los precios del petróleo sigan bajos. Copyright © Grupo Reforma Servicio Informativo