

Impacta a pymes volatilidad de dólar (Reforma 27/07/15)

Impacta a pymes volatilidad de dólar (Reforma 27/07/15) Por Luis Valle Monterrey México (27 julio 2015).- Con la estrepitosa depreciación del peso, los efectos en las pequeñas y medianas empresas (pymes) locales que realizan comercio exterior son mixtos, aunque todas tienen poco claro los escenarios en los que operarán. Hay exportadores que están aprovechando para asegurar un tipo de cambio alto mediante coberturas cambiarias, y así "amarrar" sus utilidades en pesos; por otro lado, los importadores de bienes y materias primas están viéndose orillados a aumentar el precio de sus productos o a cambiarse a proveedores locales. En lo que va del año, el peso se ha depreciado casi un 10 por ciento, llegando el viernes pasado a los 16.56 pesos por dólar en las ventanillas de Banamex, en el Distrito Federal, y a unos 16.45 pesos por dólar en Monterrey y su área metropolitana. Para Natalia Gómez, especialista en derivados financieros, las pymes no necesariamente tienen que recurrir a contratos de coberturas cambiarias por medio de los llamados contratos "forwards" y de futuros sólo cuando existe volatilidad, sino que se puede contar como práctica para una buena planeación de costos. Los contratos "forwards" y de futuros se realizan para que aseguren, a una fecha posterior determinada, una compra o venta de un insumo (petróleo, cobre, maíz, plástico, entre otros) o moneda (como los dólares) a un precio fijo. "Aunque para los que facturan en dólares sí hay opciones viables de estrategia financiera en este momento, los que importan insumos en dólares, pero venden en pesos, realmente están pagando las consecuencias de no haberse cubierto", explicó Gómez. Hacerse de una cobertura cambiaria protege a los importadores de una mayor depreciación del peso contra el dólar si es que efectivamente el tipo de cambio se eleva a más del nivel que decidieron pagar en el contrato. Al contrario, si el tipo de cambio es más bajo del nivel que se cubrió el importador, le conviene más comprar los dólares en el mercado y no vía el contrato que adquirió; en ese caso, la "pérdida" o costo en el que haya incurrido la empresa estaría limitado al costo de la cobertura en sí. "Los costos operativos de las coberturas son mínimos, por decir, el costo de cubrirte por cada lote de 10 mil dólares es de unos mil pesos", detalló Gómez. Las principales repercusiones del tipo de cambio alto, consideró la especialista, es que suba el precio de los productos y afecte en los indicadores de confianza de los consumidores y en las estrategias de inversión de los negocios.

Copyright © Grupo Reforma Servicio Informativo