

## Minimizan autoparteras salidas a EU (Reforma 10/01/17)

Minimizan autoparteras salidas a EU (Reforma 10/01/17) Por Moisés Ramírez Monterrey México (10 enero 2017).- La Industria Nacional de Autopartes (INA) aseguró que las empresas del sector en el País no se verán perjudicadas en caso de que otras armadoras decidan mudar parte o todas sus plantas de México a Estados Unidos, tal como recién lo anunció Ford. Oscar Albín, presidente de la INA, explicó que la razón deriva de la calidad y el costo competitivo que tienen los componentes mexicanos y de la participación que éstos han ganado en el ensamblado de los automotores tanto de las armadoras en México como en Estados Unidos y Canadá. Además destacó que la fortaleza de esta industria radica en el crecimiento que tenga en conjunto en la región TLCAN. "Lo de Ford es lamentable, pero no hay una preocupación; el que se forme una mayor capacidad de producción en Estados Unidos también nos favorece, porque el 70 por ciento de nuestra producción de va para allá. "Entonces, si se ponen en México o Estados Unidos, lo importante es que la producción en (la región) TLCAN siga fuerte, como ha estado en los últimos años. "No importa dónde se produzca el coche, nuestras autopartes para allá van. Con lo de Ford no se pierde el 100 por ciento del contenido mexicano que pudiera tener el coche que iban a fabricar en San Luis Potosí, porque de todas maneras se mandan de aquí para allá". Albín confió en que a México seguirán llegando más plantas automotrices debido a las ventajas que tiene en calidad y costo de mano de obra, no obstante los aranceles que pueda imponer la Administración de Donald Trump a las armadoras instaladas en el País. Esperan alza de 7% Sobre el alza de los combustibles en el País, Albín estimó que ésta elevará, en promedio, en un 7 por ciento los precios de las autopartes producidas y comercializadas en el mercado de respuesta en México a partir de abril. Expuso que las fabricantes de autopartes todavía pueden mantener los actuales precios durante el primer trimestre del año en este mercado, valuado en unos 12 mil millones de dólares. Explicó que el alza deriva de los mayores costos por logística que deberá pagar a los transportistas, pues los contratos de distribución están referenciados en el costo de los combustibles. Copyright © Grupo Reforma Servicio Informativo