

Preocupa más mal acuerdo que salida de EU del TLCAN (El Financiero 13/01/17)

Preocupa más mal acuerdo que salida de EU del TLCAN (El Financiero 13/01/17) YURIDIA TORRES ytorres@elfinanciero.com.mx Viernes, 13 de enero de 2017 Debe México diversificar sus importaciones y no depender de EU. Una mala negociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) tendría peores efectos para México de los que habría si Estados Unidos se saliera de él. Especialistas que estuvieron en la primera negociación de este Tratado hace 22 años advirtieron que México tiene que aceptar únicamente cambios que beneficien los intereses del país y la competitividad de la región. Jaime Serra Puche, exsecretario de Comercio y de la Secretaría de Hacienda, indicó que Estados Unidos tiene que reconocer que el TLCAN no es lo que les ha provocado el déficit comercial que tiene, sino que ha sido propiciado principalmente por su déficit fiscal y la falta de ahorro. Durante su participación en el 'Seminario Perspectivas Económicas 2017', del ITAM, señaló que si México acepta medidas que lleve a un comercio administrado por medio de cuotas sería fatal para el país, porque existiría una incertidumbre eterna y mucha corrupción. Ese escenario sería peor a que si EU se sale del Tratado. Afirmó que no participará en la renegociación del Tratado y consideró que si Estados Unidos se sale del TLCAN, entonces la relación comercial se regiría por la Organización Mundial del Comercio (OMC), con aranceles de 2.8 por ciento en promedio. Pero si el vecino del norte optara por salirse de la OMC, "entonces estamos hablando de otro tema, particularmente de una guerra comercial generalizada con consecuencias terribles". Está en las manos de México detener eso, dijo, "no debíamos llegar a esta guerra comercial, nos restaría competitividad", aseveró. Luis de la Calle, director general del despacho De la Calle, Madrazo, Mancera, y exsubsecretario de Negociaciones Comerciales Internacionales, destacó que las empresas de EU deben saber que si el TLCAN se cancela o limita, México tiene diversas alternativas de proveeduría. Expresó que si EU presiona a México, el país le deberá referir que el Tratado de Libre Comercio continuará con Canadá y se negociará un Tratado con Australia y con Brasil, lo que significa que el país no depende del todo de ellos. **5 PUNTOS PARA LA NEGOCIACIÓN** Enfatizó que en la negociación del TLCAN, México debe atender cinco puntos. El primero es que se tiene que comprometer con la apertura económica; en segundo lugar debe asegurar la implementación de las reformas fiscales. No deberá aceptar ningún cambio que sea contrario a los intereses del país y tiene que estar dispuesto a aceptar cambios que eleven la competitividad de América del Norte. En quinto lugar, debe diversificar su comercio exterior, buscar otras alternativas a las importaciones de EU.