

Gobierno consultará con la IP por temas del acuerdo comercial (El Financiero 02/02/17)

Gobierno consultará con la IP por temas del acuerdo comercial (El Financiero 02/02/17) VALENTE VILLAMIL vvillamil@elfinanciero.com.mx VICTOR PIZ vpiz@elfinanciero.com Jueves, 2 de febrero de 2017 Sondeos iniciarán de manera simultánea en sectores de ambos países. INICIAN LAS CONSULTAS SOBRE TLCAN El gobierno federal inició ayer un periodo de 90 días en el que se realizarán consultas con el sector privado para revisar el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) de cara a la eventual renegociación del acuerdo con Estados Unidos que impulsa Washington. La consulta en el país iniciará de manera simultánea con la que el gobierno de Estados Unidos llevará a cabo de manera interna para sus propios efectos, señaló un comunicado de prensa difundido por la Cancillería y la Secretaría de Economía (SE). Estas consultas se llevarán a cabo con el Comité de Negociaciones Internacionales que se coordina desde el Consejo Coordinador Empresarial (CCE) y que además del 'Cuarto de Junto', tiene un 'Cuarto de Inteligencia', el cual se encargará de los cálculos técnicos, bases de datos, corridas y simulaciones, explicó Luis Foncerrada, titular del Centro de Estudios Económicos del Sector Privado (CEESP). Sin embargo, la SE aún no ha dado a conocer la forma de operar de estas consultas, algo que debería pasar en los próximos días, estimó Foncerrada.

ESTRATEGIA DE IP Y aunque el diálogo entre el gobierno y el sector privado apenas se formaliza, la IP ya tiene claro cuál será la base de su estrategia. "El foco básico es que nos interesa el TLCAN, nos interesa incluso profundizar en él, nos interesa que existan condiciones para que se pueda ampliar en el área energética, de comercio electrónico, que se pueda seguir avanzando en las negociaciones alimenticias", agregó el titular del CCE, Juan Pablo Castañón en entrevista con El Financiero Bloomberg. "Hemos acordado ya con el secretario de Economía que en breve, tendremos nuestra primera sesión ya formal con el propio secretario en la búsqueda de las estrategias y los caminos de comunicación que tendremos para ir acompañando al equipo mexicano en esta misión que tenemos", dijo Castañón. El anuncio fue celebrado por Foncerrada, al destacar la certidumbre que se da a la coyuntura. Uno de los puntos a favor de México con el equipo de Trump, es el hecho de ser su segundo mayor comprador, según Carlos Capistrán, economista en jefe de Bank of America/Merrill Lynch. Esto ayudaría a darle la vuelta al argumento de que México ha abusado de su vecino con el TLC pues actualmente el país es superavitario con el vecino del norte, consideró el economista. Si México, que importa casi 240 mil millones de dólares de EU, presume que es el principal comprador de bienes estadounidenses sólo después de Canadá, que compra unos 280 mil millones, podría mostrar que ambas naciones saldrían perdiendo. "Este es un argumento muy poderoso porque en cualquier momento que se rompa la relación del NAFTA (TLCAN) o bilateral, México puede perder mucho por el lado de lo que le exporta a Estados Unidos, pero Estados Unidos también tiene mucho que perder por el lado de lo que le exporta a México", apuntó.