

## Déficit comercial y salvaguardas, las disputas en TLCAN, advierte Guajardo (El Financiero 03/08/17)

Déficit comercial y salvaguardas, las disputas en TLCAN, advierte Guajardo (El Financiero 03/08/17) VALENTE VILLAMIL México ya tiene identificados los puntos que posiblemente generarán tensión en la renegociación del TLCAN: la obsesión de EU por utilizar esta negociación para reducir su déficit comercial, y la intención que tiene de eliminar la exclusión de salvaguardas, dijo Ildelfonso Guajardo Villarreal, titular de la Secretaría de Economía. "Son temas difíciles que tenemos que llevar con un enfoque muy claro, de que las consecuencias no sólo son para México, son para exportadores americanos y para la salud de las economías de la región", dijo ayer en una conferencia de prensa donde presentó al equipo negociador mexicano. Las salvaguardas consisten en restricciones temporales de las importaciones cuando se considera que han aumentado de manera significativa. "No es miel sobre hojuelas. Estaremos enfrentando discusiones profundas y tendremos que llegar a equilibrios que nos permitan una ecuación benéfica", agregó Guajardo. Al ser cuestionado sobre la manera de enfrentar el desafío del déficit, el secretario dejó en claro que no irá a las negociaciones en papel de "pedagogo" puesto que premios Nobel de Economía ya han explicado si los socios de EU son los responsables de su balanza comercial deficitaria. "Si te propones eliminar todos tus déficits comerciales con todos tus socios comerciales te vas a meter en un problema porque el mundo comercia hoy en insumos, 70 por ciento de lo que estamos comerciando, o 65 por ciento, son insumos", dijo Guajardo. Además, el secretario adelantó que la segunda ronda de negociaciones del TLCAN podría llevarse a cabo en la Ciudad de México el 10 de septiembre, aunque aún falta cerrar esta fecha con las otras partes. Aunado a las salvaguardas y el déficit de EU, otro punto que se espera complicado de abordar será la propiedad intelectual, dijo el subsecretario de comercio exterior, Juan Carlos Baker, a El Financiero-Bloomberg. Sin embargo, se mostró confiado en que las tres partes del tratado irán a la mesa de negociaciones con la idea de concretar un tratado positivo. "Lo importante es tener una mentalidad abierta y sobre todo que tengamos claro qué es lo que sí se puede hablar y qué es lo que no se puede (...) Hay temas que sí requieren suficiente análisis y que en negociaciones previas han demostrado ser temas complejos como es el de propiedad intelectual", dijo Baker en referencia a las negociaciones del TPP y el TLC con la Unión Europea. Por su parte, Kenneth Smith, designado como negociador técnico, indicó en entrevista que su labor consistirá en coordinar cada una de las partes involucradas en el equipo mexicano negociador. "Involucra trabajar además con los demás integrantes del gobierno federal que participan en este tipo de negociaciones", dijo Smith Ramos. El funcionario dijo, además, que ya conoce a sus homólogos de EU y Canadá, John Melle y Peter Verheul, con quienes ya se ha reunido no para negociar, sino para establecer la estructura del proceso y calendario de negociación. presentan al dream team Ayer por la mañana, Guajardo presentó al que será el "dream team" mexicano encargado de renegociar el TLCAN con Estados Unidos y Canadá. Liderando el día a día como jefe negociador estará Smith Ramos, jefe de la oficina del tratado en la Embajada en Washington, acompañado por Salvador Behar Lavalle, director general para Norteamérica en la Secretaría de Economía, y quién será el jefe negociador adjunto. Ambos serán coordinados por el subsecretario de Comercio Exterior de la misma dependencia, Juan Carlos Baker Pineda, y como último responsable y líder de equipo estará el secretario Guajardo. "Los tres tienen más de 20 años de ser servidores públicos en esta secretaria, los tres han tenido responsabilidad en nuestra oficina de Washington", dijo Guajardo sobre el resto del equipo.