

## Salarios en México permiten a TLCAN ser competitivo (El Financiero 05/09/17)

Salarios en México permiten a TLCAN ser competitivo (El Financiero 05/09/17) VALENTE VILLAMIL  
vvillamil@elfinanciero.com.mx AXEL SÁNCHEZ asanchez@elfinanciero.com.mx Martes, 5 de septiembre de 2017 Los bajos costos de producción en el país son una ventaja para las firmas del bloque. IP: avances en tres mesas del TLCAN La industria de autopartes de Canadá se desmarcó de la petición del mayor sindicato privado de su país, de igualar los salarios de los trabajadores de este sector en los tres países del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), ya que los bajos costos de producción de México dan competitividad a este negocio. "Norteamérica es competitiva contra Europa, Japón y Corea, (esto) depende, en parte, de nuestro acceso a bajos costos en México, si tú los subes, los bienes como cinturones y llantas no se van a ir a Canadá", dijo Flavio Volpe, presidente de la Asociación Canadiense de Manufacturas de Autopartes (APMA, por sus siglas en inglés). Volpe fue cuestionado sobre qué tanto se podría cumplir la demanda del sindicato canadiense Unifor, de elevar los salarios en México a un rango similar a lo que se gana en Estados Unidos y Canadá, en el marco del cuarto día de la ronda dos de negociaciones del TLCAN. El argumento de la Unifor es que en México se pagan muy bajos salarios, lo que provoca que muchas empresas desarrollen sus plantas en el país, lo que quita la posibilidad a Canadá de tener más posiciones de trabajo, incluso, el líder del sindicato, Jerry Dias, calcula que en los 23 años de TLCAN su país ha perdido 500 mil empleos. Volpe también dijo que lo que haría subir los salarios en México sería su comportamiento demográfico y los propios trabajadores y descartó que un tratado comercial sea la herramienta más idónea para elevarlos. "Usar un tratado internacional de comercio para dictar regulaciones salariales locales a mi me parece una forma torpe de hacerlo", dijo. SALARIO NO ES TEMA DE NEGOCIACIÓN En el marco de la renegociación, Juan Pablo Castañón, presidente del Consejo Coordinador Empresarial (CCE), aseguró que el nivel salarial en México no está entre los temas de la renegociación, a pesar de la presión de sindicatos de Canadá y Estados Unidos. Dijo que eso es tema de cada nación y que debe ser tratado de manera interna. "Hemos ratificado a la Secretaría de Economía que la Conasami inició las consultas y esperamos tener un avance en septiembre. Pero repito, no está en las mesas de negociación", aseguró. Aguardan propuesta de contenido Por otro lado, Volpe admitió que la industria automotriz de Canadá se encuentra abierta a negociar e incrementar el contenido regional en la producción del sector en Norteamérica, conforme lo pide la administración de Estados Unidos, sin embargo, desconoce aún una propuesta concreta al respecto. "Estamos sin conocer las demandas específicas, pero el interés de Estados Unidos está alineado con Canadá, (el representante comercial de Estados Unidos), Robert Lighthizer, dijo que quiere elevar el contenido y nosotros podemos trabajar con eso", comentó Volpe. Esto contrasta con lo dicho por Eduardo Solís, presidente de la Asociación Mexicana de la Industria Automotriz (AMIA), sobre que la industria no quiere que se mueva el porcentaje y defenderían que se quedara así. Las declaraciones de Volpe en torno al contenido regional llegaron días después de que el líder de la Unifor dijera a la prensa que el secretario de Comercio de Estados Unidos, Wilbur Ross, quiere que la norma de contenido regional del sector automotriz se eleve de 62.5 por ciento, a 70. Sin embargo, hasta el momento los negociadores estadounidenses no habían presentado una propuesta concreta en las mesas de negociación, según empresarios.