

Mientras EU pone 'trabas' al TLCAN crecen acuerdos que lo dejan fuera (El Financiero 19/10/17)

Mientras EU pone 'trabas' al TLCAN crecen acuerdos que lo dejan fuera (El Financiero 19/10/17) VALENTE VILLAMIL

Para el sector privado del vecino del norte, su país se está quedando atrás en cuanto a comercio se refiere, pues mientras la Casa Blanca parece querer 'reventar' el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), sus competidores comerciales afianzan alianzas con tratados en los que Washington se está quedando fuera. "(Las propuestas duras de EU) también tienen impacto global. El mundo observa y responde construyendo nuevos acuerdos, que cambian las rutas de los flujos comerciales para saltarse a Estados Unidos", señaló John Murphy, vicepresidente de Política Internacional de la Cámara de Comercio de Estados Unidos. Lamentó que los competidores de su país estén obteniendo un mejor acceso a los mercados mundiales que las empresas estadounidenses. Así, mientras ese país hace evidente la falta de acuerdos para modernizar el TLCAN, la Unión Europea cierra acuerdos con Canadá, Japón y México y los 11 países que se quedaron en el Acuerdo Transpacífico (TPP) evalúan cómo cerrar el tratado sin Estados Unidos. Juan Carlos Baker, subsecretario de Comercio Exterior de la Secretaría de Economía, reveló que en breve México dará un anuncio sobre el TPP11 (sin EU), además de que visitará Brasil y Argentina para estrechar la relación comercial con esos países y para diciembre espera concluir la negociación para modernizar el Tratado de Libre Comercio con la Unión Europea. "Espero ir a Brasil y Argentina, antes de que termine este año para continuar las discusiones con estos socios comerciales y en Europa tenemos muy buenos avances, y esperamos cerrar hacia el mes de diciembre", señaló en entrevista con El Financiero Bloomberg. Además destaca la iniciativa del gobierno chino para establecer una nueva Ruta de la Seda, que agilice el comercio entre Asia, el Viejo Continente e incluso África. Si Estados Unidos continúa con esta tendencia regresiva y el resto del mundo opta por la apertura, entonces ese país tiene mucho que perder, consideró Moisés Kalach, coordinador del Consejo Consultivo Estratégico de Negociaciones Internacionales del Consejo Coordinador Empresarial. "Yo creo que sí es grave, si pierden parte de la confiabilidad que ellos necesitan en el comercio. Te vuelves menos confiable y se vuelven un socio que está yendo en contra de la oportunidad que tenían", dijo Kalach. De darse el escenario donde Estados Unidos termine por desintegrar el TLCAN, la nación que más beneficios podría encontrar, si es que mueve bien sus fichas, es China, previó Ignacio Martínez, académico de la UNAM. "Se vería una reorganización de las cadenas globales de valor y es ahí donde viene la presencia de China", dijo Martínez. El objetivo del presidente Donald Trump de reducir el déficit comercial de Estados Unidos es una de las tareas prácticamente imposibles de realizar para el representante comercial de ese país, Robert Lighthizer, señaló en un artículo el Financial Times. "Él (Lighthizer) debe encontrar un tratado que Canadá, México y los republicanos en el Congreso acepten, mientras convence al señor Trump de que es una victoria para él", señaló el medio. Con información de Víctor Piz