

Hay 7 capítulos "casi" concluidos en TLCAN (El Financiero 23/11/17)

Hay 7 capítulos "casi" concluidos en TLCAN (El Financiero 23/11/17) SERGIO MEANA En la negociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) hay siete capítulos que el secretario de Economía, Ildefonso Guajardo, clasificó como "casi totalmente terminados", y en los que sólo falta la determinación de los ministros para cerrarlos formalmente. "Tenemos básicamente siete capítulos que están casi totalmente terminados y que es cuestión de definición ya de los ministros de publicarlos como terminados", declaró a medios luego de una reunión con el cuerpo diplomático acreditado en México. Estos son los de buenas prácticas comerciales, prácticas regulatorias, el capítulo ambiental y los apartados que tienen que ver con medidas sanitarias y fitosanitarias. Aunque el Representante Comercial de Estados Unidos, Robert Lighthizer, declaró que la Quinta Ronda no tuvo avances, Guajardo afirmó que fue una tanda con avances significativos. "Desde la perspectiva de México esta fue una ronda muy productiva, que nos sirve para entender los posicionamientos de nuestros socios. Es muy difícil predeterminar cuando una negociación llega a su cierre, lo que sí les puedo decir es que requiere voluntad política y flexibilidad de las partes", indicó. Juan Carlos Baker, subsecretario de Comercio Exterior de la misma dependencia, dijo que no se debe minimizar el avance técnico, pues es la base sólida para negociar los temas más polémicos. "Si bien no se lograron (avances) en los temas como las reglas de origen de coches que ha estado en el foco de varios medios y la atención pública, no hay que minimizar el avance técnico, yo creo eso es justo la base sólida para que después se puedan resolver los otros temas", pidió Baker. En entrevista con El Financiero Bloomberg, el funcionario negó que México no esté comprometido con el proceso, como señaló la delegación americana. "Si de algo no se podría acusar a México es de no estar comprometido, incluso en ideas que nosotros no compartimos, estamos dispuestos a analizarlas y de que México no está trabajando, pues esa es su apreciación muy personal (del representante comercial de EU), pero sí diría que aquí no estamos para garantizar los ingresos de Estados Unidos, ni mucho menos", aseguró Baker. **NO DISCUTIRÁN EN MEDIOS** Guajardo destacó también que la negociación no se hará a través de declaraciones mediáticas, sino en la mesa, con propuestas. "Yo creo que la fortaleza de una negociación no se establece en declaraciones mediáticas, se establece en la conducción estratégica de las mesas de negociación, y ahí, México ha actuado con claridad, con firmeza y con positivismo, así que eso es lo que seguirá conduciendo nuestras declaraciones", señaló. En este sentido, aseguró que la discusión electoral tendrá que incorporar este tema en su agenda. "Nos lleva a que sin duda el ambiente político electoral mexicano tiene que incorporar dentro de su debate cómo queremos el futuro de esta relación y creo que nos merecemos los mexicanos, que quienes pretendan dirigir este país, expresen claramente cuál es su visión sobre América del Norte", comentó el funcionario. Con información de Víctor Piz