

Fuerte impacto en el comercio México-EU (El Financiero 03/12/08)

Fuerte impacto en el comercio México-EU (El Financiero 03/12/08)(Ivette Saldaña) Miércoles, 3 de diciembre de 2008

Los impactos que tendrá el sector industrial de Estados Unidos, como consecuencia de la crisis económica mundial, serán mucho más fuertes que lo visto en 2001. Y es que los últimos indicadores muestran que la economía del vecino del norte resiente una profunda caída en el empleo de diversas ramas, especialmente en prendas de vestir, textil, automotriz, eléctrica y electrónica, explicaron el vicepresidente ejecutivo y el director de IQOM, Jaime Zabludovsky y Sergio Gómez Lora, respectivamente. Pero también hay efectos en la economía de México, ya que se registra una desaceleración de las exportaciones hacia EU, según los indicadores económicos recientes. Por ejemplo, el crecimiento de las ventas de productos mexicanos a EU de enero a septiembre de 2008 con respecto a igual lapso de 2007 sólo aumentó 1 por ciento, luego de que en años pasados se dieron incrementos de 8, 10, 11 y 12 por ciento. En el seminario "Visión estratégica del comercio exterior de México", que llevó a cabo el Instituto Mexicano de Ejecutivos de Comercio Exterior (IMECE), Zabludovsky y Gómez Lora aseguraron que México está perdiendo los beneficios que tenía con EU y Canadá a través del TLCAN, porque el gobierno estadounidense sigue negociando nuevos convenios, teniendo a la fecha 12 vigentes y otros más en vías de aprobarse. Para Gómez Lora, el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) ya dejó de ser una herramienta que otorgue competitividad y beneficios exclusivos a México. El mismo acceso preferencial ya lo tienen los países de Centroamérica, Chile, Perú, entre otros, además de que China aumenta su participación como proveedor de EU, gracias a que ofrece abundante mano de obra barata y porque tiene acceso a materias primas. Hace apenas unos años, refirió, México fue el segundo proveedor y Canadá el primero más importante del mercado estadounidense, pero China ya los desplazó al tercero y al segundo lugar, respectivamente. En cuanto a las afectaciones por la crisis económica mundial dijeron que los indicadores más recientes marcan que en la industria estadounidense se reflejan en la contracción de la producción y de los requerimientos de mano de obra, con niveles más bajos de lo visto en la recesión de 2001. Por ejemplo, en el sector de prendas de vestir en 2008 hubo un decremento de 18 por ciento del personal ocupado, contra menos 1 por ciento de 2001. En el presente año en la industria textil se registró menos 19 por ciento en el número de trabajadores que laboran en empresas del ramo, contra menos 11 por ciento que se tuvo en la recesión de principios de la década. A su vez, en computadoras y equipos electrónicos el crecimiento del personal ocupado fue de menos 13 por ciento en 2008, mientras que en 2001 fue de menos 1 por ciento. La industria automotriz en 2001 tuvo un decremento de 5 por ciento, contra menos 15 por ciento de 2008. En electrónicos y electrodomésticos la baja fue de 12 por ciento y en maquinaria menos 11 por ciento en el presente año, contra menos 4 por ciento en ambos sectores con la crisis de hace siete años.