

Progresan acuerdos sectoriales en la OMC (El Financiero 30/06/09)

Progresan acuerdos sectoriales en la OMC (El Financiero 30/06/09)(Reuters) Martes, 30 de junio de 2009 Países ricos aguardan aplicaciones arancelarias de mercados emergentes. GINEBRA, 29 de junio.- Los grandes países en desarrollo podrían emplear las dispensas bajo un nuevo acuerdo de la Organización Mundial del Comercio (OMC) para bloquear el intercambio mercantil entre sí, complicando potencialmente alcanzar un convenio en las rondas de conversaciones, dijo hoy un importante diplomático de esa institución. Estados Unidos y otros países ricos han estado diciendo que para avanzar en la Ronda de Doha de la OMC tienen que saber cómo van a usar las excepciones arancelarias las grandes naciones emergentes como Brasil, India y China. Luzius Wasescha, el embajador suizo en la OMC que preside las negociaciones sobre la liberación de los bienes industriales, dijo que el creciente volumen del comercio sur-sur implicaba que algunos países en desarrollo podrían usar sus dispensas para bloquear las importaciones competitivas entre ellos, en lugar de enfocarse en las ventas de las naciones ricas. "El asunto principal es dónde aplicarán las flexibilidades los mercados emergentes", dijo a los periodistas. Reunión Wasescha hablaba tras una reunión de los 153 miembros de la OMC para discutir las próximas acciones en las conversaciones sobre productos industriales, luego de que los ministros instaran la semana pasada a revivir las rondas de negociaciones extendidas por ocho años. Los acuerdos sectoriales muestran signos favorables y serán voluntarios entre grupos de países para eliminar impuestos por completo o casi en su mayoría en sectores industriales individuales como los químicos o las bicicletas, más allá de una reducción general en los aranceles que acuerden todos los miembros de la OMC. Estados Unidos ve a los acuerdos sectoriales como la mejor posibilidad para nuevas oportunidades de exportación para sus empresas. Pero aunque algunas naciones en desarrollo también están dispuestas a negociar el tema, China y otros grandes países emergentes están celosos de ser presionados a aceptar algo más allá del pacto general. Según Wasescha, los partidarios de los acuerdos sectoriales en productos pesqueros, electrónicos, textiles, químicos, maquinaria, forestales, joyería y para la atención sanitaria han estado calculando aranceles y datos sobre el comercio para mostrar a otros países exactamente lo que está en juego.