

Se acumulan pendientes en comercio exterior (El Financiero 28/10/09)

Se acumulan pendientes en comercio exterior (El Financiero 28/10/09) Ivette Saldaña Miércoles, 28 de octubre de 2009 Sin avances, las negociaciones bilaterales con Perú, Brasil y Corea. Sigue atorado el tema del autotransporte. Ya pasó el mejor momento del TLCAN: Ruiz Huarte. - COMERCIO EXTERIOR, CON PENDIENTES Se acumulan los pendientes en materia de comercio exterior al seguir sin resolverse el tema del autotransporte fronterizo entre México y Estados Unidos y el futuro que tendrá el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) al diluirse los beneficios de las ventajas arancelarias. Además tenemos en pie concretar las negociaciones para concluir un TLC con Perú, y hace aproximadamente un mes el presidente Felipe Calderón anunció que se exploraría la posibilidad de firmar un TLC con Brasil, explicó Fernando Ruiz Huarte. El director técnico de Comercio Exterior del Consejo Empresarial Mexicano de Comercio Exterior (Comce) añadió que aún no se tiene algo concreto sobre la ampliación del Tratado de Libre Comercio Unión Europea-México (TLCUEM). Tampoco se han reactivado las rondas de negociación que se tenían con Corea, porque la iniciativa privada no apoya contar con un acuerdo con ese país. En estos momentos de crisis económica mundial, en México deberíamos pensar en cómo recuperar participación en el mercado estadounidense, sobre todo después de que el comercio cayó 30 por ciento en la primera mitad del año. Por fortuna, las ventas al exterior mejoran, y desde agosto se ve una recuperación, siendo septiembre el mejor mes para las exportaciones mexicanas, y ello genera optimismo de que entraremos en una tendencia positiva, sin que ello implique que vayamos a tener los niveles de 2008. Desempeño Información de la Secretaría de Economía (SE) y del Banco de México establece que las exportaciones mexicanas de enero a julio sumaron 122 mil 267 millones de dólares, 31 por ciento menos que los 177 mil 174 millones de igual periodo de 2008. Las mayores caídas en el comercio se registraron con Estados Unidos, país al que de enero a julio de 2008 le vendimos 145 mil 551 millones de dólares, aunque en ese mismo lapso exportamos 102 mil 911 millones. Por ello, dijo Ruiz Huarte, además de buscar diversificar nuestras ventas al exterior deberíamos preguntarnos ¿qué podemos hacer para profundizar más los beneficios del TLCAN?, es decir ¿cuál será el siguiente paso que daremos para un acuerdo "que ya dio de sí"? "El mejor momento de ese tratado ya pasó, porque no somos los únicos con las ventajas arancelarias", ya que Estados Unidos cuenta con mucho más acuerdos comerciales de los que tenía en 1994, cuando entró en vigor el TLCAN. Pero también hace falta resolver el problema de la suspensión del programa piloto del autotransporte fronterizo, pues "estamos a punto de ponerle la primera vela". Ya casi cumplimos un año desde que EU decidió unilateralmente terminar con ese plan, que permitía que un grupo de camiones mexicanos ingresaran sin restricciones a territorio estadounidense. También deberíamos definir la agenda comercial con otros países. Por ejemplo, con Perú debería ampliarse el Acuerdo de Complementación Económica para que se den más ventajas arancelarias a bienes industriales, que es donde hay más interés del sector exportador mexicano. Con Brasil, los exportadores del país ya dieron a conocer a funcionarios de la SE que en lugar de tener un TLC sería mejor ampliar capítulos de los acuerdos parciales que tenemos con esa nación. Aunque el presidente de la República, Felipe Calderón, dijo que buscaríamos un convenio entre México y Brasil, el secretario de Economía, Gerardo Ruiz Mateos, dijo que ambos gobiernos platican al respecto, pero "no hemos llegado aún al punto de la negociación".