

Falta sacarle más beneficios al TLCAN: Cruz Miramontes (El Financiero 20/01/10)

Falta sacarle más beneficios al TLCAN: Cruz Miramontes (El Financiero 20/01/10) Ivette Saldaña Miércoles, 20 de enero de 2010 Unión aduanera podría ser el siguiente paso. No se ha logrado el bienestar general. Hay que innovar: Alina Aldape. A más de 15 años de su entrada en vigor, el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) logró crear una zona de libre comercio en la región, pero hace falta sacarle más beneficios. Contrario a lo dicho por el presidente de la Coparmex, Gerardo Gutiérrez Candiani, de que ese pacto está agotado y en etapa de estancamiento, Rodolfo Cruz Miramontes, abogado especialista en comercio exterior y uno de los participantes en la negociación del TLCAN, y Alina Aldape, exvicecoordinadora de la COECE, afirmaron que se puede aprovechar aún más. Cruz Miramontes señaló que ya concretamos la baja arancelaria y la apertura de fronteras, pero falta alcanzar el objetivo del tratado de llevar "bienestar" a "toda" la población del área. Para aprovechar el TLCAN no basta con comprar productos a tasa cero entre los tres países, sino que se debe tener infraestructura, aduanas, apoyos financieros, entre otras cosas, y si no se cuenta con ello será difícil aprovechar éste o cualquier otro acuerdo mercantil. Dejó en claro que los gobiernos de México, Canadá y Estados Unidos convinieron que en 15 años se crearía una zona de libre comercio, y "ya se logró, lo cual significa que ya tenemos lo que no tienen otros países. Estamos protegidos por ese abrigo. "Así que si agotar significa que cumplimos con todas las etapas previas, pues sí, ya agotamos esas etapas." El siguiente paso podría ser la unión aduanera, pero no estamos obligados a hacerlo; sólo si nos conviene. Primero habría que resolver deficiencias por la falta de aprovechamiento de los tratados comerciales. Resultados La exvicecoordinadora de la Coordinadora de Organismos Empresariales de Comercio Exterior (COECE), Alina Aldape, dijo que hay que lograr sacar mayor provecho del acuerdo, porque puede dar más, y para eso hay que innovar. Pero la tarea empieza en casa. Si se dieran las condiciones de renegociar una segunda etapa, bien pudiera hacerse para incluir otras áreas, pero de inicio hay que ser más competitivos como país, y después pensar en otra fase como el TLCAN plus. Dijo que el pacto trilateral le dio a México muchos beneficios, como un incremento del comercio exterior y la atracción de más inversiones, y le ayudó a salir de varias crisis económicas, ya que las exportaciones fueron el motor del crecimiento. Mientras en 1994 -año en que entró en vigor el TLCAN- las ventas de México a Canadá y Estados Unidos tuvieron un valor de 53 mil 127 millones de dólares, en 2008 eran casi cinco veces mayores, de 241 mil 686 millones. Aldape aseguró que la competencia con otros países se incrementa, sobre todo con China, que gana terreno al convertirse en el principal proveedor de EU. De ahí que "con o sin TLCAN necesitamos una transformación profunda de la parte empresarial, académica y gubernamental, porque actualmente reaccionan con curitas a problemas del pasado, en lugar de ver hacia el futuro". Se necesita una transformación que fomente la innovación y que nos permita ofrecer mejores productos y posicionarnos como un país exportador, puntualizó.