

Concentra la SE energías en la segunda etapa del TLCAN (El Financiero 02/02/10)

Concentra la SE energías en la segunda etapa del TLCAN (El Financiero 02/02/10) Isabel Becerril / enviada Martes, 2 de febrero de 2010 Certificación, prioridad de México: Leycegui. Costoso entrar al mercado de EU. Estancadas, las pláticas con Brasil. Beatriz Leycegui. (Foto: Notimex) - PRIORITARIA, SEGUNDA ETAPA DEL TLCAN BOCA DEL RÍO, Ver., 1 de febrero.- Por el momento están detenidas las pláticas para la posible firma de un acuerdo mercantil entre México y Brasil, afirmó Beatriz Leycegui Gardoqui, y dijo que las energías del área a su cargo están enfocadas a atender la segunda etapa del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN). Y es que la subsecretaria de Comercio Exterior de la SE acusó que a pesar de que se han eliminado las tasas arancelarias entre los socios del TLCAN, México sigue enfrentando altos costos para entrar al mercado estadounidense. Ello, explicó, por las diferencias entre las normas mexicanas y las de EU, y porque nuestras certificaciones no son reconocidas en el mercado norteamericano. Indicó que el gobierno trabaja con sus socios del TLCAN para lograr armonizar las normas. También se busca que si un producto es certificado en México, a la hora de exportarse no tenga que pagar por otra certificación, ya sea si va a Canadá o a Estados Unidos. "Queremos que la certificación tenga un mutuo reconocimiento entre los socios... "Este tema es una de las prioridades para la Secretaría de Economía (SE), porque las exportaciones mexicanas no han podido fluir en la región del TLCAN como se quisiera." Por ejemplo, el gobierno mexicano pretende lograr de sus socios el reconocimiento de que nuestra carne de cerdo, sobre todo la que se produce en la zona centro-occidente, está libre de fiebre porcina. "Si nos reconocen, toda esta región podrá exportar a Estados Unidos." Al participar aquí en la Reunión Anual Industrial señaló que entre los mayores problemas que enfrenta México con sus socios comerciales está el área de certificación y normas, principalmente en los productos del campo. En ese sentido comentó que los directivos de las empresas Hérdez y La Costeña, y los demás productores de chiles, fueron a visitarla para exponerle el problema de que sus exportaciones no están fluyendo como quisieran a EU, por la cantidad de un químico que contienen sus productos, "es decir por un problema normativo". Preocupaciones Respecto a las posibles negociaciones con Brasil, Leycegui explicó que nuestras autoridades se encuentra en consulta con la IP, a la que le preocupa que no logre entrar al mercado carioca, a pesar de que se reduzcan las tasas arancelarias en el país suramericano. "Su preocupación son las barreras no arancelarias que han enfrentado en este mercado." En caso de negociar un TLC con Brasil, uno de los puntos centrales serían las barreras no arancelarias, "donde tendríamos que ingeniar un mecanismo ágil". Al gobierno mexicano le interesaría más un TLC con Brasil porque no sólo se abordaría la parte de aranceles, sino también los capítulos de servicios y de compras del sector público. En este último para asegurar que los mexicanos participen en las licitaciones públicas en Brasil, pues los brasileños ya lo pueden hacer en México, que es un mercado bastante abierto.