

Inicia proceso formal rumbo a un acuerdo comercial México-Brasil (El Financiero 11/05/10)

Inicia proceso formal rumbo a un acuerdo comercial México-Brasil (El Financiero 11/05/10) Ivette Saldaña Martes, 11 de mayo de 2010 Definirán los alcances y términos del convenio. Se necesitan pactos de segunda generación: Sergio Augusto de Abreu. Buscamos socios con grandes ritmos de crecimiento: Leycegui. - México y Brasil, en busca de un acuerdo comercial amplio Los gobiernos de México y Brasil iniciarán hoy el "proceso formal de trabajo" con miras a un acuerdo comercial amplio y estratégico, donde cada uno dejará en claro los alcances que le interesan del pacto. El embajador de Brasil en México, Sergio Augusto de Abreu e Lima Florencio, dijo que su país "necesita de acuerdos de segunda generación con economías de la magnitud de México". La subsecretaria de Comercio Exterior de la Secretaría de Economía (SE), Beatriz Leycegui, expuso que nosotros buscamos socios con economías con grandes ritmos de crecimiento como Brasil. En el taller "Brasil-México: oportunidades y beneficios de una aproximación económico-comercial", el diplomático brasileño dijo que "si Brasil no logra acuerdos más amplios (como el que se busca con los mexicanos) tendremos nuestros márgenes de preferencia comercial cada vez más erosionados con otros mercados". Aseguró que los mexicanos requieren de un pacto con el mercado brasileño, porque de lo contrario aumentará la vulnerabilidad para nuestro país frente a crisis internacionales, al tener gran dependencia de Estados Unidos. "En este contexto iniciamos un proceso formal de trabajo con miras a un acuerdo comercial amplio y estratégico Brasil-México. Empezamos mañana (hoy); no sabemos hasta dónde vamos a llegar ni cuándo." Condiciones Leycegui explicó que será un diálogo "técnico" en que se acordarán términos y alcances del pacto económico-comercial, pero "no estamos iniciando negociaciones; estamos dentro del contexto de trabajos formales". Afirmó que las autoridades mexicanas pondrán cuatro condiciones sobre la mesa: - Que sea un acuerdo más allá de temas comerciales y reducción arancelaria, es decir que contenga otros segmentos como servicios, compras de gobierno y cooperación bilateral en diversos temas - Respetar las sensibilidades del mercado mexicano. - Eliminar las barreras no arancelarias que impiden a los empresarios de México exportar en igualdad de circunstancias - Preocuparse por la sustancia y no por los tiempos políticos. En paralelo siguen con el intercambio de opiniones con el sector privado, afirmó, "para prepararnos a presentar una propuesta cuando inicien negociaciones, y así incluir intereses y sensibilidades del empresariado nacional". Welber Barral, secretario de Comercio Exterior del Ministerio de Desarrollo, Industria y Comercio Exterior de Brasil, aseguró que ambos países tienen mucho en común y que en el sector servicios, por ejemplo, hay manera de establecer una mayor cooperación. Además son un mercado en crecimiento, ya que en los últimos cuatro años se incrementó en 100 por ciento el valor de las exportaciones brasileñas. Los brasileños están interesados en aumentar la competitividad, y por ello están dispuestos a quitar algunas de las barreras no arancelarias que entorpecen el libre comercio, aseveró. Ante el reclamo de empresarios mexicanos que asistieron al taller y que se quejaron de las normatividades y reglas que se ponen a cualquier persona que quiera exportar a Brasil, Barral y Florencio aceptaron que se trabajará para resolver el problema de la certificación, y que si bien no se podrán desaparecer reglas fitosanitarias o sanitarias, se buscará homologarlas. Florencio comentó que existe el mito de que en Brasil todo está bien, "pero hay mucho por mejorar".