

Ven como región perdedora al TLCAN (Reforma 08/10/12)

Ven como región perdedora al TLCAN (Reforma 08/10/12) Señala ex funcionario que México ha caído en un estancamiento comercial Por Verónica Gascón Cd. de México México (08 octubre 2012).- Los países del TLCAN (Estados Unidos, Canadá y México) constituyen una región perdedora porque han disminuido su presencia en el mercado mundial de exportaciones y eso es muestra de que el modelo de apertura comercial se agotó, advirtió René Villarreal autor del libro "El Modelo Económico del Cambio. Crecimiento Competitivo e Incluyente y la Reindustrialización de México". Quien fuera subsecretario de Industria y Comercio, durante el Gobierno de Miguel de la Madrid, consideró que el País ha caído en un estancamiento estabilizador crónico y ha sido desplazado como uno de los principales socios comerciales de Estados Unidos. Aseguró que la región del TLCAN en su conjunto es una región perdedora, ya que en el 2000 tenía el 18.97 por ciento del mercado mundial de exportaciones y para 2010 bajó al 12.86 por ciento y cada uno de los tres países disminuyó su participación. "El modelo de apertura vía el TLCAN que tuvo su impulso en la segunda parte de los noventa (1995-2000) se agotó. Muestra de ello es que tanto Canadá como México han sido desplazados por China como primer y segundo socios comerciales de Estados Unidos, respectivamente", afirmó Villarreal. Villarreal sostiene que los resultados para México como integrante del TLCAN no son alentadores ya que ha perdido competitividad a nivel mundial y China lo desplazó. En la década del 2000 al 2010, la nación asiática tuvo un crecimiento del PIB de 170 por ciento, mientras que el País creció sólo 18.7 por ciento. "México está obsesionado por la estabilización y tiene un Estado minimalista donde la inversión pública sólo es de 4 por ciento del PIB", subrayó. En el texto, advierte que el País cometió el error de entrar a competencia global sin una política de competitividad industrial y esa fue una de las razones por las cuales perdió ventaja frente a sus competidores. Copyright © Grupo Reforma Servicio Informativo