

Débiles, los pilares para incentivar la inversión en México (El Financiero 06/03/14)

Débiles, los pilares para incentivar la inversión en México (El Financiero 06/03/14) Dainzú Patiño
dpatiño@elfinanciero.com.mx Jueves, 6 de marzo de 2014

- Para elevar la IED es necesaria certidumbre fiscal e infraestructura.
- Tres años sin cambios tributarios no es suficiente para dar certidumbre.
- Una de las ventajas que tiene México es la cercanía con Estados Unidos.

La certidumbre jurídica en materia fiscal, infraestructura para el cruce de mercancías, desarrollo de proveedores nacionales y apoyo al talento mexicano, son pilares que se deben fortalecer para atraer mayor flujo de Inversión Extranjera Directa (IED), coincidieron expertos. "La certidumbre fiscal es lo que promueve la inversión o da confianza para analizar el resto de los factores de competitividad. La inversión no va a venir si estás cambiando las leyes tributarias", indicó Emilio Cadena, presidente del Consejo Nacional de la Industria Maquiladora y Manufacturera de Exportación (Index). Mario Hernández, socio líder del segmento IMMEX de KPMG, explicó que tres años sin cambios tributarios, como el que garantiza el Acuerdo de Certidumbre Tributaria, no es suficiente, pues las empresas tardan en recuperar sus inversiones en tiempos de 10 y hasta 15 años. De acuerdo al indicador Doing Business 2014 del Banco Mundial, México ocupa la posición 118 en materia de Pago de Impuestos, mientras que en 2013 ocupó la posición 114, es decir cayó cuatro posiciones. Según el Reporte de Inversión Mundial 2013, realizado por la Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD), México ocupó el séptimo lugar como país atractivo para la IED en el periodo 2013-2015. Sin embargo, en la edición 2013-2014 del Índice de Competitividad del Foro Económico Mundial, México cayó 2 lugares ubicándose en el lugar 55 de 148 países. Uno de sus atractivos es su cercanía con Estados Unidos, para mantener o elevar la posición en este ranking es necesario mejorar la infraestructura para el cruce de mercancías. "Hay varios puertos fronterizos en la aduana donde necesitamos crecer la infraestructura, aumentar el uso de tecnología para revisiones no intrusivas, extender los horarios en algunas aduanas las 24 horas, en horas pico puedes pasar toda la mañana y parte de la tarde para la revisión de embarques, lo que genera contratiempos", explicó Israel Morales, director del Comité de Comercio Exterior y Aduanas de Index. La falta de proveedores nacionales es otro problema, ya que poco más del 70 por ciento de los insumos de la industria maquiladora y manufacturera de exportación es extranjera. Esto refleja de la falta de apoyo al talento mexicano para el desarrollo de productos, y para que las pequeñas y medianas empresas se integren a la cadena de suministro. Julio Rodríguez, vicepresidente de Comercio Exterior y Asuntos Internacionales de Canacindra, consideró, que para el desarrollo de proveedores y su integración a las cadenas debe existir un trabajo estrecho entre las empresas, ProMéxico y el Instituto Nacional del Emprendedor para armonizar todos los esfuerzos que se concentran en esta materia.