

Arancel a productos de EU, 'Plan B'.- SE (Reforma 23/02/17)

Arancel a productos de EU, 'Plan B'.- SE (Reforma 23/02/17) Por Reuters Cd. de México México (23 febrero 2017).- Fijar aranceles a productos de Estados Unidos es un "Plan B" de México en caso de que falle una renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) con beneficios para todos los países socios, dijo hoy el secretario de Economía, Ildefonso Guajardo. Los países socios se aprestan a renegociar el acuerdo comercial que también incluye a Canadá y está vigente desde 1994, luego de fuertes críticas del Presidente estadounidense Donald Trump, quien busca más beneficios para su país o abandonarlo. El funcionario mencionó en entrevista con Televisa que espera que las negociaciones del acuerdo comercial -que también integra a Canadá-, inicien en el verano y concluyan a finales de este año. "Nada pasará en términos de negociación específica sobre el TLCAN hasta el verano (boreal) aproximadamente", dijo Guajardo. A la pregunta sobre si México respondería con aranceles a un propuesto impuesto fronterizo de Estados Unidos a productos mexicanos, Guajardo dijo que la medida sería un "Plan B" si las negociaciones no llegan a buen puerto. "Entra en la Opción B, el Tratado tiene que respetar que no haya aranceles, porque si no, sería un viaje al pasado", señaló. "Tenemos que evitar entrar en ese esquema (de aranceles), si no tienes otra opción, tienes que estar listo, entrarle pero con mucho cuidado", dijo Guajardo. El funcionario dijo que realiza consultas con el Senado mexicano y con empresarios locales en preparación para las negociaciones. El miércoles, después de participar en el Foro Internacional "Situación de la Mejora Regulatoria para la emisión de la Ley General", el funcionario aseveró que la estrategia del gobierno mexicano frente a la postura proteccionista que ha asumido Estados Unidos es buscar la diversificación de mercados y no la imposición de nuevos aranceles. Imponer aranceles a la compra de productos estadounidenses como una forma de presión ante la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) "sería abrir la caja de Pandora, porque los intereses proteccionistas se nos formarían en los tres países en filas interminables y esto sería una regresión; sería un paso hacia el pasado y no un paso hacia el futuro", indicó. Además, "por lo que leo de las declaraciones de mis próximos homólogos, estoy interpretando que la pista de aterrizaje que queremos construir es cómo fortalecer las cadenas de valor en América del Norte, cómo -como región- atraer más inversión y empleos" a esta zona. Guajardo Villarreal recordó que la renegociación formal del TLCAN iniciaría en el mes de junio, luego de que el Congreso de Estados Unidos ratifique a su secretario de Comercio. "Eso fácilmente pudiera llevarnos mínimo 90 días hacia adelante o 120 días hacia adelante. Probablemente estemos iniciando formalmente el diálogo de transformación del Tratado de Libre Comercio en el mes de junio", expresó. México envía alrededor de un 80 por ciento de sus exportaciones a Estados Unidos y el comercio bilateral ronda los 500 mil millones de dólares anuales. Con información de Notimex Copyright © Grupo Reforma Servicio Informativo