Desatienden licitación petrolera en EU (Reforma 17/08/17)

Desatienden licitación petrolera en EU (Reforma 17/08/17) Bloomberg Especial, Especial (17 agosto 2017).- Las empresas de perforación petrolera no están haciendo caso al discurso del Presidente de Estados Unidos, Donald Trump, de invertir en aguas nacionales. Una licitación pública de concesiones de petróleo y gas offshore en el Golfo de México atrajo apenas 121 millones de dólares este miércoles, una caída de 56 por ciento en los ingresos respecto de una licitación de marzo que ofreció menos superficie. Los tenues resultados desafiaron una ofensiva para mejorar la venta, la primera licitación en todo el Golfo desde 1983. El Gobierno ofreció 73 millones de acres en el Golfo, bajando el porcentaje de derechos para los bloques en aguas poco profundas desde el 18.5 por ciento hasta el 12.5 por ciento. No obstante, la mayoría de los ofertantes eludió el descuento a favor de bloques en aguas profundas cercanos a desarrollos existentes. De los 90 bloques licitados, 67 eran de aguas profundas. "Hoy hemos visto que los operadores continuaron centrados en áreas cercanas a infraestructura existente con una mayoría de las ofertas próximas a centros existentes o desarrollos tasados", dijo en un comunicado William Turner, analista de investigación senior en Wood Mackenzie Ltd. "El sector de aguas profundas está poniendo el acento en prospectos de ciclo corto y bajo riesgo antes que en la perforación salvaje de alto impacto". Cargos gubernamentales dijeron que la licitación fue un éxito, señalando que evidenció más interés que la correspondiente al Golfo Occidental en agosto de 2016 que atrajo el nivel más bajo de interés en dos décadas.

No obstante, esa licitación abarcó un tercio de la superficie de la venta de este miércoles. El resultado "refleja optimismo acerca de esta Administración", dijo Vincent DeVito, asesor en materia de energía del secretario de Interior estadounidense, Ryan Zinke. La oferta máxima en la licitación del miércoles fue de 2.4 millones de dólares de Total SA con sede en París. Esto se compara con una oferta de 13.7 millones de dólares de Chevron y Venari Resources, que fue la más alta en la licitación de agosto de 2016. Si los precios del petróleo repuntan, el interés en extensiones en aguas profundas antes que en extensiones con descuento en aguas poco profundas puede llegar a reflejar un cambio del desarrollo en tierra a marítimo. Transocean, el mayor proveedor del mundo de plataformas offshore, ha anticipado este mes que los exploradores podrían trasladar pronto su inversión de la tierra al mar en tanto los futuros del crudo se acercan al nivel clave de 50 dólares el barril. "Los costes de equilibrio en múltiples cuencas de aguas profundas en el mundo están bajando regularmente a menos de 50 dólares y ahora suelen rondar los 40 dólares o más bajos", dijo el máximo responsable Jeremy Thigpen a analistas e inversores el 3 de agosto en una teleconferencia. "Los equilibrios en aguas profundas están empezando a compararse favorablemente con la perforación en tierra, que está experimentando por otra parte una inflación de precios bastante significativa en la mayoría de los productos y servicios". Hasta el momento eso no ha sucedido y el shale todavía tiene asegurado el éxito. Las plataformas activas en tierra en Estados Unidos se duplicaron en los últimos 12 meses mientras que el número de navíos que trabajan en el Golfo de México es exactamente el mismo que un año antes, según Baker Hughes de General Electric.