

Pide agro recursos para defensa en TLC (Reforma 09/10/17)

Pide agro recursos para defensa en TLC (Reforma 09/10/17) Moisés Ramírez Monterrey, México (09 octubre 2017).- El Consejo Nacional Agropecuario (CNA) se está quedando corto de recursos para seguir sufragando los servicios de una consultora internacional que contrató para que negocie a favor del campo mexicano en la renegociación del TLC. Bosco de la Vega, presidente del CNA, informó que hace unas semanas el organismo envió a sus 300 socios una carta en la que les pide su apoyo para seguir costearo la defensoría no sólo para ese tratado comercial, sino también para las negociaciones de los Acuerdos de Complementación Económica (ACE) 53 con Brasil y 6 con Argentina. Aunque no reveló a cuánto asciende el gasto por dicho servicio, dijo que es considerable y en dólares, y que el apoyo requerido es por seis meses. En entrevista posterior a una visita que hizo a Nuevo León, el líder del CNA detalló que hasta ahora unos 150 socios ya accedieron a fondear este servicio de consultoría. "Ahorita estamos en una campaña financiera pues tenemos que juntar recursos para todos los compromisos financieros que traemos con los despachos en Washington (por el TLC), traemos el tratado con Europa, los ACEs y traemos un gasto de alto nivel y quisimos rodearnos de gente de primer nivel para, junto con nuestro Gobierno, tomar las mejores decisiones. "Esto que es el TLC nos va a marcar en los próximos 25 años y el sector agroalimentario no se puede dar el lujo de no tener a los mejores asesores con nosotros. Son 400 productos los que representamos y se necesita de gente que conozca de reglas de origen de comercio, de sanidad e inocuidad, si no nos rodeamos de los mejores asesores nos puede costar un sector productivo".

De la Vega refirió lo anterior luego de exponer el tema "Tratado de Libre Comercio de América del Norte ¿Qué nos espera", en el Foro Internacional de Negocios Bovinos Carne realizado la semana pasada en la Ciudad. En su participación, el presidente del CNA destacó la relevancia del TLC para México y Estados Unidos. Detalló que de 1994 al 2016 las exportaciones agroalimentarias a Estados Unidos subieron de 2 mil 370 millones de dólares a 22 mil 514 millones y que fue hasta el 2015 cuando la balanza agroalimentaria de México tuvo su primer superávit, el cual en 2016 subió a 4 mil 858 millones y para el 2017 estimó que superará los 6 mil millones. En contraste, dijo que en el mismo periodo las exportaciones de Estados Unidos a México pasaron de 4 mil 200 millones de dólares a 17 mil 661 millones y que actualmente el País es el tercer principal cliente de las exportaciones de alimentos estadounidenses. Sobre los cupos estacionales que el Gobierno estadounidense pretende establecer en el TLC, De la Vega adelantó que el campo mexicano no los aceptará. "Y tenemos el compromiso de las Secretarías de Economía y de Relaciones Exteriores de que darán un 'no' a las cuotas y aranceles que se pretendan imponer a México. "Y en caso de que se cancele el Tratado, nuestro plan B son las cuotas de la OMC. Las exportaciones alimentarias estadounidenses tendrían que pagar en promedio 12 por ciento y nosotros 6 por ciento, no les conviene".