

Los 5 mejores y 5 peores reportes de empresas de la BMV en el 4T17 (El Financiero 28/02/18)

Los 5 mejores y 5 peores reportes de empresas de la BMV en el 4T17 (El Financiero 28/02/18) JESUS UGARTE

Pese a enfrentar una base de comparación alta, la desaceleración del consumo, un entorno de mayor inflación y la apreciación del peso frente al dólar -que afecta a los negocios que exportan o tienen operaciones en el extranjero, pero beneficia a quienes tienen insumos o deuda en la llamada divisa verde-, las firmas que integran el Índice de Precios y Cotizaciones (IPC) de la BMV reportaron resultados operativos favorables del cuarto trimestre del 2017. El consolidado de las 35 empresas que integran el indicador líder de la Bolsa revela que sus ingresos totales crecieron 7.6 por ciento y el flujo operativo (utilidad de operación en el caso de los grupos financieros) 9.5 por ciento respecto al último cuarto de 2016. En contraste, su utilidad neta disminuyó 55.5 por ciento ante una fuerte baja en las ganancias de América Móvil y una pérdida de Coca-Cola FEMSA. Los resultados a nivel operativo estuvieron en línea con lo previsto por el sondeo de El Financiero que consideraba alzas de 7.7 y 9.0 por ciento en ventas y EBITDA, respectivamente. Mientras que a nivel neto, resultaron debajo de lo previsto. "Te diría que los reportes estuvieron en línea con lo esperado por el mercado, estimábamos aumentos de alrededor de 8 por ciento en ventas y 9 por ciento en EBITDA. Los crecimientos -a nivel operativo- fueron modestos pero saludables", dijo Carlos González, director de Análisis y Estrategia de Monex. "A nivel operativo, los crecimientos de algunas empresas se beneficiaron de las adquisiciones que hicieron y del consumo en México, pese a perder fuerza", indicó Carlos Hermosillo, director de Análisis Fundamental de Actinver. Una muestra de 75 empresas de la BMV revela que sus ventas y EBITDA crecieron 7.8 y 9.8 por ciento, en el mismo orden, al tiempo que su utilidad neta cayó 46 por ciento. Aunque las del IPC de la BMV reportaron un alza de 9.5 en su EBITDA, hubo algunas que crecieron a doble dígito. Las 5 con los mayores crecimientos en el trimestre fueron: Alsea con 50.3 por ciento, seguido de Grupo Lala con 47.4 por ciento, Grupo Aeroportuario del Sureste (Asur) con 44.1 por ciento, Grupo México (GMéxico) 43.1 por ciento y Mexichem con 33.7 por ciento. Marisol Huerta, analista de Multiva, explicó que Alsea -operadora de Starbucks- se benefició de la venta de su participación en Grupo Axo, operación que aportó 609 millones de pesos a su EBITDA. En tanto que el avance de Lala fue apoyado por la consolidación de dos meses de Vigor, firma brasileña de lácteos; sin dicha integración el alza sería de 23.7 por ciento. El fuerte aumento del flujo operativo de Asur también refleja su crecimiento inorgánico. "Ha buscado nuevos mercados fuera de México; en octubre de 2017 se hizo de seis aeropuertos en Colombia (Airplan), lo que se sumó a la integración de San Juan de Puerto Rico", dijo Marco Medida, analista de Ve por Más. GMéxico fue impulsado por la integración de nuevos negocios, la recuperación anual de 28 por ciento en el precio del cobre y la integración de Florida East Coast (FEC). Por su parte, Mexichem logró expandir sus márgenes con mejores precios de los gases refrigerantes y productos de PVC.