Pegaría arancel a ventas en un millón (Reforma 12/06/18)

Pegaría arancel a ventas en un millón (Reforma 12/06/18) Bloomberg Detroit, Estados Unidos (12 junio 2018).- Si el Presidente Donald Trump aplica una tarifa de 25 por ciento a los vehículos importados, puede costarle a la industria automotriz de Estados Unidos un millón de ventas anuales de vehículos, y ese es solo el extremo inferior del daño estimado. La proyección del investigador LMC Automotive supone que los fabricantes de automóviles absorberían al menos la mitad del costo de un impuesto sobre vehículos importados, dijo Jeff Schuster, vicepresidente senior de pronósticos. Si las compañías transfieren el costo total del 25 por ciento a los consumidores, podría dejar sin efecto alrededor de 2 millones de ventas, o más del 10 por ciento de las entregas anuales, señaló. La orden del Presidente Trump el mes pasado de investigar las importaciones de automóviles para posibles sanciones comerciales por razones de seguridad nacional fue una sorpresa y rápidamente generó críticas de los fabricantes de autos, concesionarios y legisladores republicanos. Mientras que algunos analistas lo descartaron como una táctica de negociación para presionar a Canadá, México y la Unión Europea en el comercio, Trump ha atacado al Primer Ministro canadiense Justin Trudeau después de la cumbre del G-7 en Quebec. Las declaraciones de Trump pueden ser simplemente "golpes en el pecho", indicó Schuster. Pero luego de que Estados Unidos impusieran aranceles a las importaciones de acero y aluminio de países como Canadá y México, la amenaza de nuevos gravámenes debe tomarse en serio. "La escalada está empezando a suceder", señaló. General Motors Co. está observando de cerca las negociaciones comerciales y brindando su opinión, dijo hoy la presidenta ejecutiva Mary Barra antes de la reunión anual de la automotriz. Ella no respondió directamente cuando se le preguntó cómo una tarifa del 25 por ciento de vehículos importados tendría un impacto en la empresa. "Queremos asegurarnos de mantener la accesibilidad en los vehículos, porque eso es muy importante, continuar apoyando al mercado que es fuerte, que está respaldando muchos empleos", mencionó Barra. LMC estima que GM venderá 1.16 millones de vehículos importados en EU este año, cerca del 39 por ciento de las entregas totales de la compañía. Si Trump cumple con la tarifa del 25 por ciento, Schuster estimó que los consumidores de Estados Unidos probablemente reaccionarían de tres maneras. Algunos mirarían al mercado de autos usados, especialmente a los automóviles de poco uso que venían de arrendamiento. Otros cambiarían a vehículos producidos en el país con etiquetas de precio más baratas. Y un tercer grupo podría posponer la compra de un automóvil nuevo, bajo el supuesto de que las tarifas son el resultado de una disputa política temporal. Las ventas automotrices han estado cayendo de un récord de casi 17.6 millones de unidades en 2016, pero LMC pronostica 17.1 millones de entregas este año, y los vehículos se vendieron a precios récord de unos 33 mil dólares el mes pasado.