

Respaldan el nuevo acuerdo, sigue pendiente 'batalla' en acero (El Financiero 02/10/18)

Respaldan el nuevo acuerdo, sigue pendiente 'batalla' en acero (El Financiero 02/10/18) DANIEL BLANCO IXEL GONZÁLEZ A pesar de que el acuerdo comercial alcanzado en América del Norte fue respaldado por políticos y empresarios de forma generalizada, un tema que aún queda pendiente es la exención arancelaria a las importaciones de acero y aluminio impuestas por Estados Unidos a México y Canadá, la cual sería resuelta en los siguientes 60 días, coincidieron funcionarios del gobierno actual y del entrante. El secretario de Economía, Ildefonso Guajardo, detalló que durante los próximos dos meses se trabajará en crear una propuesta que pueda desaparecer los aranceles de 10 y 25 por ciento al aluminio y acero, respectivamente, antes de la consolidación del acuerdo comercial a finales de noviembre. "Hemos puesto en la mesa que no podemos llegar a una firma sin llegar a una solución en este tema, porque sería ilógico que hubiera una agresión arancelaria que no fuera resuelta, estamos hablando de un universo de comercio relativamente bajo, menos de dos por ciento del comercio total", expuso. Guajardo agregó que "es una cuestión de principios, y nuestra idea es trabajar en los próximos dos meses para poner sobre la mesa una solución y que desaparezcan". "Creo que antes de la firma (lo quitaríamos), la firma es en noviembre, y tenemos dos meses para trabajarlo, y para los canadienses también es un tema muy importante", añadió el secretario de Economía. Jesús Seade, negociador del Acuerdo Estados Unidos, México y Canadá del presidente electo, Andrés Manuel López Obrador, también se pronunció al respecto. "No es parte del tratado, es algo que fue negociado por el secretario Guajardo, pero no es parte del tratado. No estamos sacando esa concesión como parte del Acuerdo, queda el compromiso de negociar esta cuestión en los próximos meses y esperemos llegar a una solución antes del cambio de gobierno", expuso en entrevista con El Financiero. Moisés Kalach, jefe del consejo consultivo de negociaciones internacionales del Consejo Coordinador Empresarial (CCE), coincidió. "Para nosotros el tema de la Sección 232 de acero y aluminio sigue pendiente, pero como dijimos, tenemos un compromiso de que esto se resuelva antes de la firma del acuerdo, entonces tenemos pocos meses", indicó en entrevista. 'BLOQUE PROTECCIONISTA' Para Seade, el nuevo acuerdo comercial hace a Estados Unidos más proteccionista, pero eso puede representar oportunidades que pueden aprovecharse. "En primera instancia, eso, a mí como economista, me parece que crea oportunidades para México, porque si la región, en su totalidad, sube un poco más de tamaño las bardas que la rodean y los de afuera le quieren vender a Estados Unidos y no pueden, van a querer invertir en otro lado, adentro de la región. ¿En dónde? En la región más competitiva", señaló. Por otra parte, Seade Kuri consideró que un área ganadora para México con el acuerdo es la laboral. "Tenemos ahora el Capítulo y un Anexo en esta área que refleja la dirección de la política laboral en la que ha estado enfocado el presidente electo López Obrador, como la libertad sindical y los derechos fundamentales de los trabajadores bajo la Organización Internacional del Trabajo (OIT). Con información de Mariana León y Diana Nava